

**Министерство транспорта Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«Российский университет транспорта (МИИТ)»**

Русско-немецкий институт

Кафедра «Международный бизнес»

Е.Е. Солина

Экономическая теория
Ч 2

Конспект лекций

Москва – 2017

**Министерство транспорта Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«Российский университет транспорта (МИИТ)»**

Русско-немецкий институт

Кафедра «Международный бизнес»

Е.Е. Солина

Экономическая теория
Ч 2

Конспект лекций
для студентов направления 38.03.02 «Менеджмент»

Москва – 2017

УДК 330
С 60

Солина Е.Е. Экономическая теория. Ч.2: Конспект лекций. - М.: РУТ (МИИТ), 2017. – 74 с.

Конспект лекций часть 2 содержит четыре темы программы курса «Экономическая теория». Автор акцентирует внимание на разделе макроэкономика, проиллюстрированный соответствующими рисунками и графиками.

Конспект лекций предназначено для студентов специальности «Менеджмент» РУТ (МИИТ) при изучении дисциплины «Экономическая теория» и подготовки домашних контрольных работ и самостоятельной работы.

Рецензенты: к.э.н., доцент кафедры «Экономика,
организация производства и менеджмент»
РУТ (МИИТ) Гусева А.И.;
к.э.н., доцент кафедры «Экономики
и предпринимательства»
РГСУ К.Г. Царитова

© РУТ (МИИТ), 2017

Содержание

ЛЕКЦИЯ 6	4
ТЕМА 6. МАКРОЭКОНОМИКА: СУЩНОСТЬ, ОСОБЕННОСТИ И ПОКАЗАТЕЛИ ЕЕ ИЗМЕРЕНИЯ.	4
1. Макроэкономика: сущность, предмет, особенности	4
2. Национальная экономика	10
Структура национальной экономики.....	11
Инфраструктура экономики: виды и значение для национальной экономики	12
Отраслевая структура национальной экономики.....	13
3. Общественное воспроизводство: сущность, виды, модели.....	15
4. Макроэкономические показатели	18
ЛЕКЦИЯ 7	23
ТЕМА 7. ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ СИСТЕМА.	23
1. Государственный бюджет: определение и структура, профицит и дефицит.....	23
2. Банковская система государства	28
3. Кредит: сущность, виды	36
ЛЕКЦИЯ 8	41
ТЕМА 8. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ: ЦИКЛИЧНОСТЬ, ИНФЛЯЦИЯ, БЕЗРАБОТИЦА.	41
1. Сущность экономического цикла и его фазы. Виды и продолжительность экономических циклов.	41
2. Рынок труда: сущность и содержание	44
3. Инфляция и ее виды.....	50
4. Безработица: сущность, основные виды.	52
5. Рынок ценных бумаг. Сущность и виды ценных бумаг. Курс акции.	55
6. Налоги: сущность, функции, виды и принципы налогообложения.	58
ЛЕКЦИЯ 9	61
ТЕМА 9. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ, ГЛОБАЛИЗАЦИЯ, ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ, ЗЕМЕЛЬНАЯ РЕНТА	61
1. Экономический рост: понятие, виды и факторы.	61
2. Государственное регулирование рыночной экономики: необходимость, сущность, формы и методы.....	63
3. Глобализация: сущность, противоречия, тенденции развития. .	65
4. Земельная рента и цена земли.....	66
ВОПРОСЫ К ЭКЗАМЕНУ:	72

Лекция 6.

Тема 6. Макроэкономика: сущность, особенности и показатели ее измерения.

Цель лекционного занятия – является рассмотрение сущности макроэкономики, а также особенностей и показателей их измерения.

План

1. Макроэкономика: сущность, предмет, особенности
2. Национальной экономики: сущность, структура национальной экономики
3. Общественное воспроизводство
4. Макроэкономические показатели

1. Макроэкономика: сущность, предмет, особенности

Несмотря на то, что макроэкономические вопросы ставились и изучались еще в XVIII веке (начиная с работы Д. Юма 1752 года, посвященной изучению связей между торговым балансом, предложением денег и уровнем цен), макроэкономика как наука появилась лишь в 30-е – 40-е годы XX века. Катализатором для этого послужила Великая депрессия 30-х годов, приведшая к огромному спаду производства в большинстве западных стран, породившая тем самым невиданную ранее безработицу, в результате чего значительная часть населения этих стран оказалась на грани нищеты. Демократическое правительство было озабочено катастрофическим падением уровня жизни населения и нуждалось в разработке экономических способов борьбы с депрессией.

Появление в 1936 году труда английского экономиста Джона Мейнарда Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег» положило начало макроэкономики, как самостоятельной экономической науки. Центральная идея Кейнса состоит в том, что рыночная экономика не всегда способна к саморегулированию, как это считали классики, поскольку может иметь место определенная негибкость цен. В этом случае, экономика не может самостоятельно выйти из депрессии за счет механизма цен, а требуется вмешательство государства в виде стимулирования совокупного спроса. Появление кейнсианского

подхода впоследствии назвали «кейнсианской революцией» в экономике.

Следует также отметить еще одно обстоятельство, способствовавшее становлению макроэкономики. Это появление регулярной статистики по национальным счетам. Наличие данных позволило наблюдать и описывать динамику и взаимосвязь макроэкономических явлений, что является первым необходимым шагом для развития макроэкономической науки.

В процессе развития в макроэкономике сложились две основные школы.

Классическая школа полагала, что свободные рынки сами приведут экономику к равновесию на рынке труда (к полной занятости) и эффективному распределению ресурсов и, соответственно, нет необходимости в государственном вмешательстве.

Кейнсианская школа исходила из несостоятельности рыночного механизма с точки зрения достижения макроэкономического равновесия, в частности это относилось к наличию неравновесия на рынке труда, по крайней мере, в краткосрочной перспективе. А это требует вмешательства государства, принимающего форму стабилизационной политики.

Кейнсианская модель достаточно адекватно описывала экономику и широко использовалась до 70-х годов XX века. В 70-х годах возникла новая проблема: сочетание стагнации с высокой инфляцией. Многие видели причину подобной ситуации в активном вмешательстве правительства в экономику. Произошла так называемая кейнсианская контрреволюция. Ответом явился пересмотр классической парадигмы и появление доктрины монетаризма во главе с ее основателем Милтоном Фридманом. Они вернулись к идее о саморегулирующихся рынках и выдвинули на центральное место предложение денег. Стабильное предложение денег, а не непрерывное его изменение для проведения активистской кейнсианской политики, является залогом стабильной макроэкономической ситуации согласно монетаристам. Монетаризм породил новую волну экономических теорий, которые основывались на саморегуляции рынков и сформировали неоклассическую макроэкономику.

Параллельно развивалось и альтернативное неокейнсианское направление, но теперь на основе соответствующих микроэкономических поведенческих моделей.

Макроэкономика – отрасль экономической науки, изучающая поведение экономики, как единого целого с точки зрения обеспечения условий устойчивого экономического роста, полной занятости ресурсов и минимизации уровня инфляции.

Микроэкономический анализ посвящен изучению поведения отдельных экономических субъектов (домашних хозяйств, фирм), выявлению условий, обеспечивающих совместимость их хозяйственных планов, и описанию механизма согласования совокупности индивидуальных целей субъектов национальной экономики. Это согласование в значительной степени осуществляется посредством рыночного ценообразования.

Макроэкономический анализ направлен на выявление результатов функционирования национальной экономики в целом. В макроэкономике исследуются факторы, определяющие национальный доход, уровень безработицы, темп инфляции, состояние государственного бюджета и платежного баланса страны, темпы экономического роста.

Предметом макроэкономической теории является изучение макроэкономических явлений, которые не связаны с какой-то одной отраслью экономики, а имеют отношение ко всем отраслям экономики и должны получить общее (макроэкономическое) объяснение. Макроэкономика рассматривает поведение экономики, как единое целое: ее подъемы и спады, проблемы инфляции, безработицы. Следует отметить, что некоторые вопросы макроэкономики относятся к экономике страны, а некоторые могут иметь последствия и для целого ряда стран (например, мировые нефтяные или финансовые кризисы). В этом случае мы имеем дело с глобальным макроэкономическим анализом.

Макроэкономика рассматривает как изменение объемов производства и занятости в долгосрочной перспективе (экономический рост), так и их краткосрочные колебания, которые образуют циклы деловой активности.

Основными проблемами, изучаемыми на макроэкономическом уровне, являются:

- 1) определение объема и структуры национального продукта и НДС;
- 2) выявление факторов, регулирующих занятость в масштабах всей экономики;
- 3) анализ природы инфляции;
- 4) изучение механизма и факторов экономического роста;
- 5) рассмотрение причин циклических колебаний и конъюнктурных изменений в экономике;
- 6) исследование внешнеэкономического взаимодействия национальных экономик;
- 7) теоретическое обоснование целей, содержания и форм осуществления макроэкономической политики государства.

Разделы экономической теории в макроэкономике:

- теория статического макроэкономического равновесия;
- теория денег;
- теория инфляции;
- теория занятости;
- теория экономических циклов;
- теория экономического роста;
- теория платежного баланса и валютного курса;
- теория стабилизационной политики государства.

Особенности макроэкономического анализа

В макроэкономике используются агрегированные параметры. При анализе выделяют 4 экономических субъекта:

1. **Сектор домашних хозяйств.** Включает все частные хозяйственные ячейки внутри страны, деятельность которых направлена на удовлетворение собственных потребностей. Все факторы производства находятся в собственности домохозяйств. За счет их продажи или предоставления в аренду домохозяйства получают доход, который распределяют между текущим потреблением и сбережением. Следовательно, они проявляют 3 вида экономической активности: предлагают факторы производства, потребляют часть получаемого дохода, покупая потребительские блага, и сберегают другую часть.

2. **Предпринимательский сектор** представляет собой совокупность всех фирм, функционирующих внутри страны.

Выделяются 3 вида экономической активности: спрос на факторы производства, предложение благ и осуществление капиталовложений (инвестирование).

3. **Государственный сектор** – все государственные институты и учреждения. Государство занимается производством общественных благ – национальная безопасность, достижения фундаментальной науки, услуги государственной социальной и производственной инфраструктуры.

Для производства общественных благ государство закупает средства производства у фирм. Эти затраты вместе с затратами на оплату труда государственных служащих называют государственными расходами. Источником их покрытия служат налоги, взимаемые с домохозяйств и предпринимателей. В расходах государства есть выплаты домохозяйствам (пенсии и пособия) и предпринимателям (дотации и субвенции). Их учитывают в качестве **отрицательных налогов**.

Для упрощения будем считать, что инвестиции обеспечивает частный сектор.

Одной из важнейших функций государства является создание (предложение) денег.

Таким образом, экономическая активность государства проявляется в расходовании госбюджета, взимании налогов и предложении денег.

4. **Остальной мир** включает все экономические субъекты, имеющие постоянное местонахождение за пределами данной страны, а также иностранные государственные институты. Воздействие заграницы на отечественную экономику происходит через взаимный обмен товарами, капиталом и национальными валютами.

Каждый из этих макроэкономических субъектов взаимодействует с другими через кредитование и заимствование.

В макроэкономическом анализе агрегируется не только субъекты, но и их поведение в хозяйственной жизни. При этом национальная экономика обладает свойством эмерджентности: последствия деятельности макроэкономического субъекта могут не совпадать с последствиями такой же деятельности

микроэкономических субъектов, объединенных в макроэкономический агрегат. Например, если во время депрессии фирма воздерживается от реальных инвестиций, то это способствует сохранению ее капитала. Но если все фирмы поступают таким образом, то совокупный капитал и капитал каждой фирмы обесценятся.

Макроэкономическое агрегирование распространяется и на рынки. Из множества рынков Кейнс выделил 4 основных:

1. **Рынок благ.** Продавцом выступают фирмы, покупателем – домохозяйства, фирмы и государство. Исчезает микроэкономическое понятие цены, предметом изучения становится абсолютный уровень цен и его изменение.

2. **Рынок денег.** Продавец – государство, покупатель – фирмы, домохозяйства и государство.

3. **Рынок труда.** Продавец – домохозяйства, покупатели – все субъекты.

4. **Рынок капитала (ценных бумаг).** Продавец – фирмы и государство, покупатели – все субъекты.

Рынок благ и рынок труда образуют **реальный сектор** экономики, а рынок денег и ценных бумаг – ее **монетарный сектор**.

Эти рынки дополняются макроэкономическими связями:

- фирмы и домохозяйства выплачивают государству налоги;
- государство осуществляет дотации фирмам и трансфертные платежи домохозяйствам;

- фирмы часть прибыли превращают в инвестиции (будущее предложение), а домохозяйства часть дохода сберегают (будущий спрос);

- государство часть бюджета использует для финансирования нерыночных секторов экономики (наука, образование, оборона, здравоохранение, производственная и социальная инфраструктура);

- государство вступает в кредитные отношения с заграницей.

Макроэкономические взаимосвязи можно представить в виде схемы (рис.1).

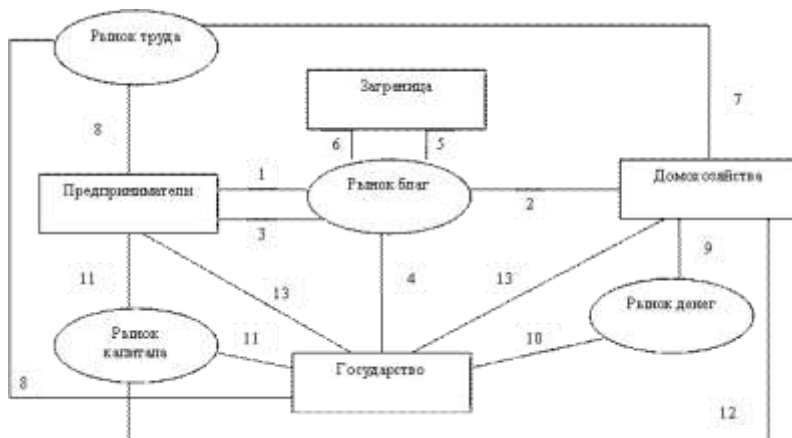


Рис. 1. - Схема взаимодействий между макроэкономическими субъектами

1- предложение благ, 2 – спрос на блага домохозяйств, 3 – спрос на инвестиции, 4 – спрос на блага государства, 5 – экспорт, 6 – импорт, 7 – предложение труда, 8 – спрос на труд, 9 – спрос на деньги, 10 – предложение денег, 11 – предложение ценных бумаг, 12 – спрос на ценные бумаги, 13 – налоги.

2. Национальная экономика.

Сущность национальной экономики состоит в том, что она представляет собой сложившуюся систему национального и общественного воспроизводства государства, в которой между собой взаимосвязаны отрасли, виды и формы общественного труда, сложившиеся в результате длительного исторического эволюционного развития конкретной страны. Влияние на особенности национальной экономики оказывают исторические, культурные традиции, географическое положение государства, его роль в международном разделении труда и т.д.

В.В. Леонтьев определяет **национальную экономику** как систему, способную к саморегуляции, состоящую из различных видов деятельности. Структурный анализ национальной экономики, по словам его основоположника Р. Бара, позволяет провести более полный и всесторонний анализ экономических процессов. Исходит он из того, что структура является способом упорядочения различных единиц в экономике и формирования между ними органичного взаимодействия.

Существуют два вида структуры национальной экономики:

1) экономические структуры, определяющие функционирование экономических единиц национальной экономики. Изучение характера взаимосвязей между ними представляет интерес, так как они определяют сущность национальной экономики;

2) неэкономические структуры, определяющие функционирование неэкономических единиц – культуру, образование и т. д. Их анализ представляет интерес только в той степени, в которой эти единицы и взаимосвязь между ними оказывают влияние на функционирование национальной экономики. Ф. Перу полагает, что структура национальной экономики отличается пропорциями и отношениями между ее составляющими частями. Пропорция – это значение подвергнутой анализу единицы национальной экономики по отношению к другим. Отношения – это относительно устойчивые связи между единицами национальной экономики, способные к изменению и сохранению.

Структура национальной экономики

Структура национальной экономики – это совокупность исторически сложившихся устойчивых, способных к воспроизводству функциональных взаимосвязей между различными единицами национальной экономики. Выделяют следующие виды структуры национальной экономики:

1) домашнее хозяйство, подразумевающие рассмотрение структуры национальной экономики как взаимосвязи между домашними хозяйствами. Выделение этого вида структур связано с тем, что домашние хозяйства являются мощным экономическим субъектом, производящим значительную часть национального богатства, влияющим на характер других взаимосвязей;

2) социальная структура, исходящая из деления национальной экономики на определенные сектора, которые находятся между собой в органичной взаимосвязи. Деление производится по различным критериям, например группам населения, предприятий, видам труда. Обычно выделяют государственный и частный сектора экономики;

3) отраслевая структура, предполагающая выделение отраслей экономики и определение характера и сущности взаимосвязи между ними. Отрасль национальной экономики – это единицы национальной экономики, в процессе общественного производства выполняющие схожие функциональные задачи. Этот вид структурирования национальной экономики имеет большое значение, так как позволяет реализовать качественное прогнозирование экономического развития;

4) территориальная структура, предполагающая анализ географического распределения производительных сил в рамках национальной экономики – разделение национальной экономики на различные экономические районы;

5) инфраструктура национальной экономики, исходящая из определения рода и характера взаимодействия сфер экономики;

6) структура внешней торговли, предполагающая анализ характера соотношений различных товарных групп, их импорта и экспорта.

Инфраструктура экономики: виды и значение для национальной экономики

Существует неоднозначное определение инфраструктуры.

Во-первых, под ней понимается совокупность системы обслуживания, основная задача которой заключается в обеспечении работы производства и предоставлении различных услуг населению.

Во-вторых, под инфраструктурой понимается совокупность единиц, деятельность которых направлена на обеспечение нормального функционирования национальной экономики.

Инфраструктура как самостоятельная область национальной экономики прошла следующие этапы развития:

1) разделение сельского хозяйства и ремесленничества привело к росту городов и специализации труда;

2) разделение сельского хозяйства, ремесла и торговли привело к формированию специфической области национальной экономики – торговли, в результате чего роль инфраструктуры существенным образом повысилась.

Выделяются следующие основные виды инфраструктуры в национальной экономике.

1. Производственная инфраструктура – это совокупность единиц национальной экономики, основной целью функционирования которых является обеспечение нормального функционирования производственного процесса. Например, грузоперевозки, тоннажные судоперевозки и т. д. Сущность производственной инфраструктуры двоякая. Во-первых, она направлена на обслуживание нормального функционирования процесса материального производства. Во-вторых, обеспечивает нормальную жизнедеятельность самого человека, воспроизводство трудовых ресурсов в национальной экономике.

2. Социальная инфраструктура – это совокупность единиц национальной экономики, функционирование которых связано с обеспечением нормальной жизнедеятельности населения и человека. Ее роль в современной национальной экономике постоянно повышается, а основная задача заключается в обеспечении жизнедеятельности населения на все более высоком качественном уровне. Влияние социальной инфраструктуры на национальную экономику заключается в том, что она позволяет обеспечить воспроизводство трудовых ресурсов – основного ресурса экономики.

3. Рыночная инфраструктура – это совокупность единиц национальной экономики, функционирование которых направлено на обеспечение нормальной деятельности рынка и его развитие. Она представлена совокупностью различных организаций и учреждений, обеспечивающих деятельность различных отраслей экономики.

Рыночная инфраструктура состоит из следующих элементов:

- 1) торговых организаций;
- 2) биржевой торговли;
- 3) банковской системы;
- 4) небанковских учреждений;
- 5) транспортной системы.

Отраслевая структура национальной экономики

Отраслевая структура национальной экономики заключается в группировке хозяйствующих субъектов в однородные по своему составу группы, связанные однородными

функциональными характеристиками, – отрасли национальной экономики.

Отраслевая структура национальной экономики проходит следующие этапы своего развития:

1) первый связан с активным развитием и преобладанием первичных отраслей экономики, таких как сельское хозяйство, добыча полезных ископаемых;

2) второй связан с развитием и доминированием вторичных отраслей – производства, строительства;

3) третий связан с развитием и преобладанием третичных отраслей – сферы услуг.

Эти этапы развития отраслевой структуры национальной экономики сменяли друг друга, но для каждой отдельной страны имели свои специфические черты.

Динамичные изменения отраслевой структуры происходят циклично на временном отрезке от 10 до 20 лет. Для них характерны следующие черты:

1) повышение значения и объема отрасли услуг – интеллектуальной, информационной сферы;

2) снижение объемов добывающей отрасли по сравнению с прочими;

3) рост промышленного производства на фоне сельскохозяйственного сектора экономики.

Большое влияние на характер отраслевой структуры национальной экономики оказывает научно-технический прогресс. Он приводит к тому, что некоторые отрасли исчезают или же стагнируют, а другие, например атомная энергетика, активно развиваются. Отличительной особенностью является возникновение смежных отраслей экономики – нефтехимической, ракетно-космической и т.д.

Изменение отраслевой структуры идет по следующим основным направлениям:

1) принципиальное изменение технологий производства;

2) доминирование обрабатывающей отрасли по сравнению с добывающей;

3) развитие наукоемких отраслей национальной экономики;

4) смещение центра тяжести в сторону непроемких отраслей.

Современная отраслевая структура национальной экономики России характеризуется преобладанием топливно-энергетического комплекса (ТЭК). Он является одной из наиболее капиталоемких отраслей, в связи с чем происходит отток капитала от других отраслей. Ориентация ТЭК на международный рынок делает Россию зависимой от мирового колебания цен. В результате чего более половины ВВП страны формируется от продажи ресурсов. Преобладание добывающих отраслей экономики негативным образом сказывается на общих темпах развития национальной экономики. Доминирование ТЭК препятствует развитию наукоемких отраслей экономики.

3. Общественное воспроизводство: сущность, виды, модели.

Общественное воспроизводство — непрерывное возобновление в масштабе общества процесса производства как единства производительных сил и производственных отношений. Общественное воспроизводство есть постоянно повторяющийся процесс производства. В экономике постоянно наблюдается циклический круговорот продукции, товаров, услуг в виде воспроизводственных процессов.

Воспроизводство, осуществляемое на различных уровнях организации хозяйства, представляет собой сложную, циклически организованную систему, охватывающую процессы производства, распределения, обмена и потребления материальных и нематериальных благ.

Экономика всегда существует в государственных границах и, следовательно, ее ресурсы, возможности, потенциал ограничены не только имеющимися условиями воспроизводства, но и наличием полезных ископаемых, населением, территорией и т.д. Другими словами, общественное воспроизводство, то есть постоянно возобновляемое производство, распределение, обмен и потребление в данной стране осуществляется как *национальное воспроизводство*.

В системе национальных счетов (СНС) применяется группировка экономических единиц по институциональным секторам. **Сектор** представляет собой совокупность институциональных единиц (т.е. хозяйствующих субъектов, которые могут от своего имени владеть активами, принимать обязательства, осуществлять экономическую деятельность и

операции с другими единицами), однородных с точки зрения выполняемых функций и источников финансирования.

В российской СНС выделяются следующие секторы национальной экономики:

- 1) нефинансовые предприятия (предприятия по производству товаров, кроме финансовых услуг);
- 2) финансовые учреждения;
- 3) государственные учреждения;
- 4) некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства;
- 5) домашние хозяйства.

Взаимосвязи секторов внутренней экономики с другими странами отражены в счетах «остального мира», объединяющих все институциональные единицы-резиденты в той части, в которой они взаимодействуют с резидентами национальной экономики.

Резидентами считаются предприятия, организации и домашние хозяйства, участвующие в экономической деятельности на экономической территории страны в течение длительного срока (не менее года).

Единица считается институциональной, если она ведет полный набор бухгалтерских счетов и является юридическим лицом, т.е. может самостоятельно принимать решения, распоряжаться своими материальными и финансовыми ресурсами, принимать обязательства и осуществлять экономическую деятельность и операции с другими единицами.

Если какая-то единица не обладает обеими характеристиками институциональной единицы, то исходя из следующих принципов:

- 1) домашние хозяйства считаются институциональными, так как не ведут полного набора счетов, но всегда самостоятельно распоряжаются своими ресурсами;
- 2) единицы, не ведущие полного набора счетов, относятся к тем институциональным единицам, куда их счета входят составной частью;
- 3) единицы, которые ведут полный набор счетов, но не являются юридическими лицами, относятся к тем институциональным единицам, которые их контролируют.

Кругооборот доходов и продуктов в экономической системе

Упрощенная версия кругооборота для простой экономической системы представлена на рисунке 2.



Рис. 2. - Кругооборот доходов и продуктов в простой экономической системе

Потоки товаров и услуг направлены по часовой стрелке, а потоки денег – против часовой. Рынки продуктов – это рынки, на которых домохозяйства приобретают производимые фирмами товары и услуги. Рынки ресурсов – это рынки, на которых фирмы приобретают у домохозяйств ресурсы. Процессы, показанные стрелками, называются потоками, т.к. эти процессы непрерывны и продолжительны.

Под **национальным доходом (НД)** понимают суммарную величину зарплат, ренты, процентных выплат и прибыли, составляющих доход домохозяйств.

Под **национальным продуктом (НП)** понимают оценку суммарной стоимости всех товаров и услуг, произведенных в экономической системе.

В рассматриваемой системе величины НД и НП равны по определению. С одной стороны, в качестве связующего звена между НД и НП выступают *суммарные расходы* домохозяйств. Весь свой доход они тратят на приобретение товаров и услуг сразу, как только получают его. Фирмы продают все произведенные продукты непосредственно домохозяйствам.

Величина денежных платежей, которые осуществляют покупатели, должна быть равна величине денежных поступлений, полученных продавцами:

$$\text{НП} = \text{НД}.$$

С другой стороны, связующим звеном выступают *платежи за труд и др. факторы производства*. Когда фирмы получают платежи за проданные продукты, они выплачивают зарплату, ренту и %, остается прибыль. Таким образом, платежи за ресурсы и прибыль полностью переходят к домохозяйствам, образуя НДС:

4. Макроэкономические показатели

Чтобы определить состояние экономики в целом, необходимо суммировать (агрегировать) состояние экономик каждой фирмы. Агрегирование позволяет получить статистические показатели, характеризующие совокупное производство общества. Такие показатели называются макроэкономическими. Совокупность макроэкономических показателей называется *системой национальных счетов*.

1. Валовой национальный продукт (ВНП) – рыночная стоимость всех предназначенных для конечного потребления товаров и услуг, произведенных принадлежащими данной стране факторами производства в течение определенного периода времени (года).

Валовой национальный продукт служит основным показателем, с помощью которого измеряют объем национального производства.

При подсчете ВНП учитываются товары и услуги, произведенные *факторами производства, принадлежащими данной стране*. Это означает, что в ВНП включаются товары и услуги, произведенные фирмами данной стране за рубежом. Например, если профессор ТТИ читает лекции в Гарварде, то его гонорар должен быть учтен при подсчете ВНП России. С другой стороны не все, что произведено в России, произведено за счет отечественных средств производства. Например, если американская компания построила в России свой завод, то стоимость произведенной продукции за вычетом зарплаты российских служащих, является составной частью ВНП США.

2. Валовой внутренний продукт (ВВП) измеряет стоимость конечной продукции, произведенной на территории данной страны за определенный период, независимо от того, находятся факторы производства в собственности граждан данной страны или принадлежат иностранцам.

Конечными товарами и услугами являются те из них, которые приобретаются в течение года для конечного потребления и не используются в целях промежуточного потребления.

В стоимость ВВП не включается стоимость продуктов, производимых внутри домохозяйства, на приусадебных участках для личного потребления.

Расчеты ВВП осуществляются на основе данных официальной статистики, значит, теневая экономика не учитывается. Эта проблема особенно актуальна для стран с большой долей теневой экономики, поскольку в этом случае показатель ВВП может быть значительно занижен. Для решения этой проблемы используется дооценка ВВП с учетом доли теневого сектора.

Различают номинальный и реальный ВВП.

Номинальный ВВП (ВВП) измеряет стоимость выпуска в данном периоде по ценам этого периода или в текущих денежных единицах.

Номинальный ВВП изменяется от года к году по двум причинам. Во-первых, меняется физический объем выпуска благ, а во-вторых, изменяются рыночные цены. Скажем, если выпуск не изменился, а все цены удвоились, то удвоится и номинальный ВВП, однако это совсем не означает, что экономика функционировала в этом году лучше, чем в предыдущем. Для того чтобы отделить изменения ВВП за счет изменения выпуска, от изменения ВВП за счет изменения цен вводят показатель реального ВВП.

Реальный ВВП (ВВП) соизмеряет физический объем выпуска в экономике в различные периоды времени путем оценки всех благ, произведенных в обоих периодах в одних и тех же или в постоянных ценах (сопоставимых, базисных). Для расчета реального объема ВВП выбирается базисный год.

Дефлятор ВВП (D) или индекс Пааше показывает изменение цены единого продукта в отчетном году по отношению к базисному:

$D (Ip) = \text{Номинальный ВВП} / \text{Реальный ВВП}$.

$\text{Реальный ВВП} = \text{Номинальный ВВП} / D$.

3. Совокупный общественный продукт (СОП). Представляет собой сумму цен всех произведенных за год товаров и услуг. СОП превышает ВВП на величину импорта и промежуточного продукта (ПП), под которым подразумевается стоимость товаров и услуг, потребленных в процессе производства ВВП.

4. Валовой национальный располагаемый доход (ВНРД).

$\text{ВНРД} = \text{ВВП} + \text{Чистые трансферты из-за рубежа.}$

Чистые трансферты из-за рубежа – это трансферты, полученные от остального мира (дарения, гуманитарная помощь) за вычетом аналогичных трансфертов, переданных за рубеж. ВНРД используется для конечного потребления и национального сбережения.

5. Чистый национальный продукт (ЧНП).

Как измеритель валового годового объема производства ВВП имеет один важный недостаток: он завышает объем производства на стоимость годовых амортизационных отчислений и на сумму косвенных налогов. Экономистов интересует, прежде всего, величина, которую производство реально прибавило к благосостоянию общества, а суммы амортизационных отчислений, накапливаемых в специальных фондах, благосостояние общества не повышают. Уменьшив величину ВВП на сумму амортизационных отчислений, начисленных за год, можно получить чистый национальный продукт (ЧНП).

$\text{ЧНП} = \text{ВВП} - \text{стоимость износа основного капитала (амортизационные отчисления).}$

С помощью этого показателя измеряется общий годовой объем производства товаров и услуг, который страна произвела и потребила во всех секторах своего национального хозяйства. ЧНП показывает размер дохода поставщиков экономических ресурсов за предоставленные им землю, рабочую силу, капитал, предпринимательскую способность, с помощью которых создан этот ЧНП.

6. Национальный доход (НД).

Единственным компонентом, не отражающим истинного вклада экономических ресурсов в ЧНП, являются косвенные налоги. Значит, чтобы определить показатель общего объема

заработной платы, рентных платежей и прибыли, необходимо вычесть из ЧНП сумму косвенных налогов. Полученный показатель носит название «национальный доход».

$НД = ЧНП - \text{Косвенные налоги} + \text{Субвенции}$.

К косвенным налогам относятся акцизы, НДС, таможенные пошлины.

Национальный доход (НД) – это вновь созданная за год стоимость, характеризующая, что прибавило производство в данном году к благосостоянию общества. Поэтому при его подсчете, в отличие от ВВП, в него не включаются суммы амортизации, косвенных налогов, государственных субсидий.

Это – чистый «заработный доход» общества, этим и определяется важность НД как макроэкономического показателя и его широкое применение при сопоставительном анализе.

В практике различают произведенный и использованный НД.

Произведенный НД – это весь объем вновь созданных товаров и услуг.

Использованный НД на потребление и накопление – это произведенный НД за минусом потерь (от стихийных бедствий, военных действий, ущерба при хранении, транспортировки, на величину незавершенного строительства) и внешнеторгового сальдо.

В национальный доход включают продукцию сферы материального производства, а также стоимость продукции сферы услуг. По методологии международной статистики количественная разница между валовым внутренним продуктом и национальным доходом равна стоимости амортизационных отчислений.

НД разделяется на 5 компонентов в зависимости от способа получения дохода (как и ВНП).

7. Личный доход (ЛД).

$ЛД = НД - \text{прибыль корпораций} - \text{взносы на социальное страхование} - \text{чистый \%} + \text{дивиденды} + \text{трансфертные платежи от государства населению} + \text{личный доход, полученный в виде \%}$.

8. Располагаемый личный доход (РЛД).

$РЛД = ЛД - \text{Личные налоговые и неналоговые платежи}$.

К личным налоговым и неналоговым платежам относятся налог на доходы физических лиц, на имущество, плата за проезд в транспорте, коммунальные услуги.

РЛД – это средства, остающиеся в распоряжении домохозяйств после выполнения налоговых обязательств перед государством. РЛД используется на потребление и сбережения. Потребление (С) – важнейшая и самая большая составляющая ВВП. Сбережения (S) определяются как доход за вычетом потребления.

Все доходы можно разделить на две группы – доходы от труда и доходы от имущества (нетрудовые).

Помимо вышеперечисленных потоковых величин в макроэкономике используются показатели запасов:

1. Имущество (активы) – любой источник законного нетрудового дохода. К имуществу относятся как реальные активы (например, капитал, земля), так и финансовые активы (акции, облигации и другие ценные бумаги), кроме того существуют имущественные права и интеллектуальная собственность.

2. Портфель активов – совокупность активов, принадлежащих экономическому субъекту.

3. Национальное богатство – суммарные активы, принадлежащие домашним хозяйствам, фирмам и государству.

4. Реальные (денежные) кассовые остатки – запас платежных средств, которые экономический субъект желает держать в форме наличности.

Лекция 7.

Тема 7. Денежно-кредитная система.

Цель лекционного занятия – является рассмотрение государственного бюджета, банковской системы РФ, а также кредитной системы.

План:

1. Государственный бюджет: определение и структура, профицит и дефицит.
2. Банковская система государства
3. Кредит: сущность, виды

Опорный конспект лекций

1. Государственный бюджет: определение и структура, профицит и дефицит.

Ведущим звеном финансовой системы является **государственный (федеральный) бюджет**. Бюджет необходим каждому государству для удовлетворения его объективных потребностей в денежном фонде, служащем выполнению экономической, социальной и политической функций. Бюджет любого государства включает одни и те же категории: налоги, займы, расходы и т.д., содержание которых не меняется при переходе от одной общественно-экономической формации к другой. Данное обстоятельство позволяет определить бюджет как экономическую категорию.

Бюджет — это система императивных денежных отношений, в процессе которых образуется, распределяется и используется бюджетный фонд. Бюджетный фонд является централизованным денежным фондом, предназначенным для финансирования широкого круга общественных потребностей (отраслей хозяйства, социальных нужд, управления, обороны и т.д.).

Поскольку бюджет является наиболее широкой финансовой категорией, то ему принадлежат все функции, присущие финансам:

- 1) образование бюджетного фонда (бюджетные доходы);
- 2) распределение созданного бюджетного фонда;
- 3) использование бюджетного фонда (бюджетные расходы);
- 4) контрольная.

Бюджет играет важную экономическую, социальную и политическую роль в воспроизводственном процессе. Используя средства бюджетного фонда на финансирование наиболее прогрессивных, приоритетных отраслей народного хозяйства, бюджет выполняет важные функции в перераспределении национального дохода между отраслями. Через бюджет доходы более рентабельных отраслей перераспределяются в отрасли с низкой рентабельностью (например, из промышленности в сельское хозяйство). Содержание за счет бюджетного фонда учреждений и организаций непроизводственной сферы способствует воспроизводству рабочей силы.

Кроме того, через бюджет перераспределяются доходы между административными территориями (субъектами Федерации).

Каждое государство организует свое бюджетное устройство. **Бюджетное устройство РФ** включает в себя такие элементы, как *организацию бюджетной системы, принципы ее построения и бюджетную классификацию доходов и расходов.*

Бюджетная система Российской Федерации — это основанная на экономических отношениях и государственном устройстве РФ, регулируемая нормами права совокупность федерального бюджета, региональных бюджетов субъектов РФ, местных бюджетов и бюджетов государственных внебюджетных фондов.

Федеративное устройство России обусловило *трехуровневое строение бюджетной системы:*

— федеральный бюджет и бюджеты государственных внебюджетных фондов;

— бюджеты субъектов РФ и бюджеты территориальных государственных внебюджетных фондов;

— местные бюджеты.

Структура бюджета предусматривает разделение его на доходную и расходную части. Состав доходов бюджета выражается в различных платежах, уплачиваемых юридическими и физическими лицами в тот или иной бюджет.

Доходы бюджета — денежные средства, поступающие в безвозмездном и безвозвратном порядке в распоряжение государственных и муниципальных органов. К доходам

бюджетов относятся налоговые доходы, неналоговые доходы и безвозмездные поступления.

К *налоговым доходам бюджетов* относятся доходы от предусмотренных законодательством РФ о налогах и сборах федеральных налогов и сборов, в том числе от налогов, предусмотренных специальными налоговыми режимами, региональных и местных налогов, а также пеней и штрафов по ним.

К *неналоговым доходам бюджетов* относятся:

— доходы от использования имущества, находящегося в государственной или муниципальной собственности;

— доходы от продажи имущества, находящегося в государственной или муниципальной собственности;

— доходы от платных услуг, оказываемых бюджетными учреждениями;

— средства, полученные в результате применения мер гражданско-правовой, административной и уголовной ответственности, в том числе штрафы, конфискации, компенсации;

— средства самообложения граждан;

— иные неналоговые доходы.

К *безвозмездным поступлениям* относятся:

— дотации из других бюджетов бюджетной системы РФ;

— субсидии из других бюджетов бюджетной системы РФ (межбюджетные субсидии);

— субвенции из федерального бюджета и (или) из бюджетов субъектов РФ;

— иные межбюджетные трансферты из других бюджетов бюджетной системы РФ;

— безвозмездные поступления от физических и юридических лиц, международных организаций и правительств иностранных государств, в том числе добровольные пожертвования.

Расходы бюджетов — денежные средства, направляемые на финансовое обеспечение задач и функций государства и муниципальных образований. *Структура расходов бюджета* диктуется задачами, стоящими перед государством в будущем году. Разграничение предметов ведения и полномочий между

уровнями власти обуславливает распределение расходов по уровням бюджетной системы в соответствии с определенными принципами:

- соответствие состава расходов компетенции органов власти РФ, ее субъектов, местного самоуправления
- учет подчиненности предприятий, организаций, учреждений при формировании расходов каждого бюджета
- учет значения определенных мероприятий, учреждений, масштабов и их влияния на развитие общества
- самостоятельность субъектов РФ и органов местного самоуправления в определении направлений и состава расходов своих бюджетов.

К бюджету тесно примыкают **внебюджетные фонды** — денежные средства государства, имеющие целевое назначение и не включенные в государственный бюджет. Эти средства находятся в распоряжении центральных или местных органов власти и концентрируются в специальных фондах, каждый из которых предназначен для определенных нужд.

Государственными внебюджетными фондами Российской Федерации являются:

- Пенсионный фонд Российской Федерации;
- Фонд социального страхования Российской Федерации;
- Федеральный фонд обязательного медицинского страхования;
- Государственный фонд занятости населения Российской Федерации.

Бюджетный дефицит и государственный долг

В том случае, когда расходы по размеру равны доходам, имеет место *баланс бюджета*. Несоответствие доходов и расходов бюджета приводит к образованию бюджетного дефицита, свидетельствующего о неблагоприятных процессах, происходящих в экономике страны. Финансирование возникшего дефицита бюджетных средств государства осуществляется как за счет внутренних, так и за счет внешних источников. **Дефицит бюджета** — превышение расходов бюджета над его доходами.

Причины возникновения бюджетного дефицита:

- Спад производства
- Необоснованная денежная эмиссия
- Неподкрепленные финансовыми ресурсами социальные программы
- Значительные затраты на ОПК
- Большие масштабы теневой экономики
- Большие объемы неучтенных и скрытых доходов
- Результат чрезвычайных обстоятельств.

Источники финансирования бюджетного дефицита подразделяются на внутренние и внешние.

К *внутренним источникам* финансирования дефицита бюджета относят:

- кредиты от кредитных организаций в валюте РФ;
- государственные и муниципальные займы;
- бюджетные ссуды от бюджетов других уровней.

К *внешним источникам* финансирования дефицита бюджета относят:

- государственные займы в иностранной валюте;
- кредиты правительств иностранных государств, банков и фирм, международных финансовых организаций в иностранной валюте.

Серьезной проблемой, порождаемой бюджетным дефицитом, является государственный долг, представляющий собой сумму непогашенных дефицитов госбюджетов, накопленную за все время существования государства, за исключением имевших место профицитов бюджета.

Ст. 97 БК РФ к **государственному долгу РФ** относит долговые обязательства РФ перед физическими и юридическими лицами РФ, субъектами РФ, муниципальными образованиями, иностранными государствами, международными финансовыми организациями, иными субъектами международного права, иностранными физическими и юридическими лицами, возникшие в результате государственных заимствований РФ, а также долговые обязательства по государственным гарантиям, предоставленным РФ, и долговые обязательства, возникшие в результате принятия законодательных актов РФ об отнесении на

государственный долг долговых обязательств третьих лиц, возникших до введения в действие Бюджетного кодекса РФ.

Различают внутренний и внешний государственный долг. Под *внешним государственным долгом* принято понимать долг государства перед нерезидентами, а под *внутренним государственным долгом* — долг государства перед резидентами.

Выделяют пять *форм* государственного долга:

1) кредиты, привлеченные от имени РФ как заемщика от кредитных организаций, иностранных государств, международных финансовых организаций, иных субъектов международного права, иностранных юридических лиц;

2) государственные ценные бумаги, выпущенные от имени РФ;

3) бюджетные кредиты, привлеченные в федеральный бюджет из других бюджетов бюджетной системы РФ;

4) государственные гарантии РФ;

5) иные долговые обязательства, ранее отнесенные в соответствии с законодательством РФ на государственный долг РФ.

Долговые обязательства РФ могут быть *краткосрочными* (менее одного года), *среднесрочными* (от одного года до пяти лет) и *долгосрочными* (от пяти до 30 лет включительно).

Экономические последствия государственного долга можно свести к следующим четырем моментам:

- необходимость обслуживания внешнего долга, что при крупном его объеме означает существенное сокращение возможностей потребления для населения данной страны;

- долг приводит, в определенной мере, к вытеснению частного капитала, что может ограничить дальнейший рост экономики;

- увеличение налогов для оплаты растущего государственного долга выступает в качестве антистимула экономической активности;

- перераспределение дохода в пользу держателей государственных облигаций.

2. Банковская система государства.

Банковская система государства — совокупность банков

и других кредитных организаций, действующих на территории государства. Банковская система, являясь частью кредитной системы, представлена Центральным банком, коммерческими банками и межгосударственными (международными) банками. В настоящее время практически во всех странах с развитой экономикой (в том числе и в России) национальная банковская система имеет два уровня:

1-й уровень — **Центральный банк РФ (ЦБ РФ)** — банк, возглавляющий банковскую систему страны, имеющий монопольное право эмиссии банкнот и осуществляющий кредитно-денежную политику в интересах национальной экономики;

2-й уровень — **кредитные организации** — юридические лица, которые для извлечения прибыли как основной цели своей деятельности на основании специального разрешения (лицензии)

ЦБ РФ имеют право осуществлять банковские операции, предусмотренные действующим законодательством; небанковские кредитные организации — кредитные организации, имеющие право осуществлять отдельные банковские операции, предусмотренные действующим законодательством; филиалы и представительства иностранных банков (иностраный банк — банк, признанный таковым по законодательству иностранного государства, на территории которого он зарегистрирован).

Банк — кредитная организация, которая имеет исключительное право осуществлять в совокупности следующие банковские операции: привлечение во вклады денежных средств физических и юридических лиц, размещение указанных средств от своего имени и за свой счет на условиях возвратности, платности, срочности, открытие и ведение банковских счетов физических и юридических лиц.

В России в настоящее время выделяют несколько видов коммерческих банков, классифицируемых по различным признакам:

- а) по видам собственности — частные и государственные;
- б) по способу формирования уставного фонда банка — акционерные, общества с ограниченной ответственностью,

банки с участием иностранного капитала, частные банки;

в) по территории деятельности — республиканские и региональные;

г) по отраслевой ориентации;

д) по видам осуществляемых операций:

- собственно депозитные банки, занимающиеся приемом депозитов и выдачей краткосрочных кредитов;

- инвестиционные банки, осуществляя функции первых, занимаются размещением собственных и заемных средств в ценные бумаги;

- ипотечные банки, аккумулирующие средства юридических и физических лиц путем выпуска акций и облигаций и размещающие кредиты под залог недвижимости;

- инновационные банки, кредитующие модернизацию производства и нововведения;

- экспортно-импортные, предоставляющие кредиты для совершения внешнеэкономических операций;

- сберегательные — аккумулирующие свободные денежные средства физических лиц.

Небанковские специализированные финансово-кредитные институты (кредитные организации) являются важной частью кредитной системы. Основными среди них являются:

- сберегательные кассы, почтово-сберегательная система и другие виды сберегательных и ссудно-сберегательных учреждений;

- компании страхования жизни и имущества, фонды социального страхования и пенсионные фонды (государственные и частые);

- компании, основной функцией которых является держание ценных бумаг других акционерных обществ. К ним относятся холдинг-компании, инвестиционные тресты, финансовые компании;

- специализированные небанковские кредитные учреждения в разных сферах экономики;

- посредники в операциях с ценными бумагами, векселями, закладными листами;

- фондовые биржи, где осуществляется непрерывный

оборот ценных бумаг;

— расчетные палаты, через которые проводятся безналичные расчеты между банками и сберегательными кассами и т.п.

Центральные банки — это банки, находящиеся на первом уровне банковской системы страны, осуществляющие выпуск банкнот и являющиеся центрами кредитной системы. Они занимают в ней особое место, будучи «банками банков», и являются, как правило, государственными учреждениями.

К основным **функциям Центральных банков** относятся следующие.

1) *Управленческая функция* банка предусматривает комплекс мер воздействия на экономическое развитие страны путем изменения предложения денег, планирования и разработки правил работы с кредитными ресурсами, денежным и валютным обращением, представительства интересов страны в отношениях с центральными банками иностранных государств, подготовки и переподготовки кадров для банковской системы, ведению научной работы по вопросам банковской деятельности, проверки законности и целесообразности создания кредитных учреждений и др.

2) *Эмиссионная функция* — старейшая и наиболее важная функция Центрального банка, поскольку наличные деньги, по-прежнему, необходимы для значительной части платежей и обеспечения ликвидности кредитной системы, которая должна иметь средства окончательного погашения долговых обязательств.

3) *Функция аккумуляирования и хранения кассовых резервов для коммерческих банков* заключается в том, что каждый банк-член национальной кредитной системы обязан хранить на резервном счете в центральном банке сумму в определенной пропорции к размеру его вкладов. Изменение нормы обязательных резервов — один из инструментов денежно-кредитной политики государства.

4) Одновременно, Центральный банк по традиции является *хранителем официальных золотовалютных резервов страны*.

5) *Кредитование коммерческих банков со стороны Центрального банка* характерно для командно-административных

экономических систем. Менее характерно оно для развитой рыночной экономики, где подобное кредитование существует преимущественно в периоды финансовых трудностей.

б) *Функция предоставления кредитов и выполнения расчетных операций для правительственных органов* означает ведение Центральным банком счетов правительственных учреждений и организаций, местных органов власти, аккумулирование на этих счетах средств и проведение выплат с них. Кроме того, Центральные банки осуществляют операции с государственными ценными бумагами; предоставляют государству кредит в форме прямых краткосрочных и долгосрочных ссуд или покупки государственных облигаций. Центральные банки также проводят по поручению правительственных органов операции с золотом и иностранной валютой.

Второй уровень национальной банковской системы преимущественно составляют **коммерческие банки** (в основном, специализированные). Основные функции коммерческих банков — это, прежде всего, аккумулирование бессрочных депозитов (ведение текущих счетов) и оплата чеков, выписанных на эти банки, а также предоставление кредитов предпринимателям. В зависимости от специализации, согласно российскому законодательству, коммерческие банки могут осуществлять и другие виды кредитных, расчетных и финансовых операций:

— купля и продажа иностранной валюты в наличной и безналичной форме;

— выдача банковских гарантий;

— приобретение прав требования от третьих лиц исполнения обязательств в денежной форме;

— доверительное управление денежными средствами и иным имуществом по договору с юридическими и физическими лицами;

— осуществление операций с драгоценными металлами и драгоценными камнями в соответствии с действующим законодательством;

— предоставление в аренду юридическим и физическим лицам специальных помещений и сейфов для хранения документов и ценностей;

- лизинговые операции;
- оказание консультаций и др.

Обычно выделяют четыре группы банковских операций:

- 1) пассивные операции (привлечение средств);
- 2) активные операции (размещение средств);
- 3) банковские услуги;
- 4) собственные операции банков.

Первые две группы операций наиболее распространены, на них приходится основная часть банковской прибыли. В развитых странах с рыночной экономикой в последние годы возрос объем банковских услуг. Они постепенно становятся вторым по важности источником доходов банков. Собственные операции банков играют, по-прежнему, подчиненную роль.

Пассивные операции служат для мобилизации средств (ресурсов банка). В результате пассивных операций, суть которых сводится к получению ссуды, банки получают денежные средства, которые используются для финансирования активных операций. Результаты этих операций отражаются в пассиве баланса банка.

С помощью пассивных операций банки образуют ресурсы денежного капитала, складывающиеся из собственных, привлеченных и эмитированных средств.

Собственные средства — акционерный и резервный капитал и нераспределенная прибыль — составляют около 10% ресурсов современного банка. Но это лишь отправная точка для организации собственного банковского дела. Банковские операции базируются на заемных средствах.

Привлеченные средства — средства, помещенные в банке юридическими лицами (предприятиями и организациями, государственными учреждениями) и физическими лицами (на счетах заработной платы) в форме депозитов. Под депозитами понимаются как бессрочные (счета до востребования), срочные, так и сберегательные вклады клиентов банка. Банк может располагать этими вкладами более продолжительное время, увеличив свои доходы от процентов за счет кредитов, выданных под эти вклады.

Эмитированные средства. Эмиссия облигаций — ипотечных (закладных листов) и банковских. Суть этих операций состоит в

мобилизации банками денежных средств взамен выдачи определенных ценных бумаг.

Активные операции связаны с предоставлением банками денег в ссуду с целью извлечения прибыли. Среди активных операций банков выделяются кредитные (учетно-ссудные) операции и операции с ценными бумагами (фондовые). На них приходится до 80% всего баланса банка. Кроме того, банки осуществляют кассовые, акцептные операции, сделки с иностранной валютой, недвижимостью.

Банковские услуги — важный вид финансовой деятельности банка, осуществляемой посредством посреднических, доверительных (трастовых), лизинговых операций и факторинга.

Важнейшие посреднические операции:

— инкассовые операции (банк по поручению клиента получает деньги по денежным и товарно-расчетным документам);

— аккредитив — это поручение о выплате определенной суммы лицу или компании (бенефициар, или получатель) при выполнении указанных в аккредитивном письме условий. Различают денежный и товарный аккредитивы;

— переводные операции — перечисление внесенных в банк денег получателю, находящемуся в другом месте.

Доверительные (трастовые) операции:

а) для частных лиц:

— временное управление имуществом лиц, лишенных прав осуществлять эту функцию (вдовы, несовершеннолетние);

— управление имуществом умершего в интересах наследников;

— управление капиталом с целью получения наивысшей прибыли (вложение денег в акции, недвижимость);

— хранение ценностей в сейфах и т.п.

б) для компаний:

— банк может выступать гарантом по облигационному займу;

— банк как агент по регистрации выпускаемых на рынок акций;

— банк как агент по трансферу (передаче прав

собственности по именованным акциям);

— банк как управляющий средствами пенсионных фондов корпораций и т.д.

Наряду с вышеназванными традиционными операциями банков, в последнее время стали широко использоваться такие банковские услуги, как лизинг и факторинг. **Лизинг** — это приобретение банком имущества, например, компьютерного оборудования, для сдачи его в аренду пользователям. Это новая форма финансирования, которая дает ряд преимуществ как лизингодателю, так и лизингополучателю. **Факторинг** — это передача компанией управления своей дебиторской задолженностью банку, который берет также обязательство финансировать по мере необходимости при помощи кредита выполнение всех финансовых обязательств данной фирмы. Факторинг является универсальной системой обслуживания клиентов, включая бухгалтерское, информационное, рекламное, сбытовое, страховое, кредитное и юридическое обслуживание. Благодаря факторингу, значительно ускоряется оборачиваемость средств при расчетах.

К **собственным операциям** банка относятся операции, совершенные им от своего имени за свой счет, к примеру:

- услуги, оказанные банком нерезидентам (например, финансовые услуги в части расчетно-кассового обслуживания, оплата за которое взимается в виде комиссий, консультационные, юридические (правовые) и другие виды услуг); предоставленные нерезидентам результаты интеллектуальной деятельности; операции неторгового характера (например, дарения, пожертвования и т.д.);

- услуги, оказанные нерезидентами банку (например, финансовые услуги в части обслуживания корреспондентских счетов банка, оплата за которое взимается в виде комиссий, консультационные, юридические (правовые), транспортные, строительные и другие виды услуг); предоставленные нерезидентами результаты интеллектуальной деятельности; операции неторгового характера (например, дарение, пожертвования и т.д. в пользу банка);

- инвестирование средств в ценные бумаги с целью получения дохода. Такая деятельность является альтернативной

по отношению к кредитованию. Как правило, основной областью инвестиций банков являются вложения в ценные бумаги с фиксированным доходом. Ценные бумаги представляют собой одну из форм ликвидных резервов банка, поэтому при выборе ценных бумаг для инвестиций основное внимание уделяется их надежности в качестве средства обеспечения кредита;

- банк выступает в роли самостоятельного торговца, приобретая ценные бумаги для собственного портфеля или продавая ценные бумаги из собственного портфеля. Такие операции банки осуществляют за собственный счет, и основная цель, которую они могут при этом преследовать, — извлечение дохода из разности курсов на одни и те же ценные бумаги на различных биржах или иных сегментах рынка. Эти операции требуют очень быстрого проведения сделок и, в конечном итоге, способствуют выравниванию курсов на ценные бумаги на различных биржах и иных сегментах рынка.

3. Кредит: сущность, виды

Кредит (в переводе с лат. — «ссуда», «долг») как экономическая категория представляет собой совокупность отношений по поводу использования временно свободных денежных средств физических и юридических лиц.

С точки зрения экономической теории, кредит представляет собой единство экономического отношения и его вещественной стороны. С юридической точки зрения, кредит выражает право распоряжения или право требования.

Необходимость кредита обусловлена закономерностями кругооборота и оборота капитала в процессе воспроизводства: на одних участках появляются временно свободные средства, которые выступают как источник кредита, на других возникает потребность в них. Важнейшими *источниками кредита* выступают:

- 1) средства, предназначенные для восстановления основного капитала и накапливаемые по мере перенесения его стоимости в форме амортизации;

- 2) часть оборотного капитала, высвобождаемая в денежной форме в связи с несовпадением времени продажи товаров и покупки сырья, топлива, выплаты заработной платы и т.п.;

3) временно свободные денежные средства физических и юридических лиц;

4) средства из бюджетов, предназначенные на различные целевые фонды и резервы;

5) денежные средства, предназначенные для капитализации (вложения в расширение производства), до наступления определенного времени вложения;

6) доходы и накопления населения;

7) денежные накопления государства.

К числу основных свойств кредита, определяющих условия выдачи и пользования им и называемых **принципами кредитования**, относится его возвратность. Возвратность ссуженной стоимости является объективным процессом, ее нельзя отменить волею одного из субъектов, не изменив при этом природу экономической сделки.

Не менее важным принципом кредитования является платность, то есть уплата ссудного процента за право временного пользования ссудой. Ссудный процент — это часть прибыли, которую предприниматель выплачивает собственнику ссудного капитала.

К числу основных принципов кредита относятся также его срочность, обеспеченность и целенаправленность. Срочность означает предоставление кредита на определенный срок. Обеспеченность — это предоставление кредита под залог различного рода материальных ценностей. Целенаправленность как принцип кредита означает, что деньги во временное пользование передаются для использования в определенных (между кредитором и заемщиком) целях.

Принципы кредитования тесно связаны с **функциями** кредита.

Во-первых, кредит выполняет *перераспределительную* функцию. Кредит способствует тому, что свободные денежные капиталы и доходы предприятий, домохозяйств, государства аккумулируются и превращаются в ссудный капитал, который передается и перераспределяется за плату во временное пользование на основе возвратности между отраслями хозяйства, устремляясь в наиболее прибыльные сферы экономики.

Во-вторых, функцией кредита является *экономия издержек обращения*, когда наличные деньги частично замещаются так называемыми кредитными деньгами — векселями, банкнотами, чеками, а также через развитие безналичных расчетов (через банки и расчетные палаты) и ускорение обращения денег.

В-третьих, — это *ускорение концентрации и централизации капитала*. Кредит выступает одним из факторов превращения индивидуальных предприятий в акционерные общества, создания новых фирм, образования корпораций.

В-четвертых, использование, наряду с деньгами и дотациями, *кредитного регулирования экономики* как совокупности мероприятий, осуществляемых государством для изменения объема и динамики кредита в целях воздействия на хозяйственные процессы.

Кредитные отношения являются весьма многообразными, проявляясь в различных конкретных *формах*.

1) *Коммерческий кредит* — кредит, предоставляемый одними функционирующими предпринимателями другим в виде продажи товаров с отсрочкой платежа. Он оформляется векселем. Его объект — товарный капитал. Целью является ускорение реализации товаров и заключенной в них прибыли.

2) *Банковский кредит* предоставляется банками, специальными кредитно-финансовыми учреждениями функционирующим предпринимателям в виде денежных ссуд. Это основной вид кредита в современных условиях. Объектом банковского кредита служит денежный капитал. Банковский кредит преодолевает границы коммерческого кредита, так как он не ограничен направлением, сроком и суммами кредитных сделок, т.е. он делает кредит более эластичным, расширяет его масштабы, повышает обеспеченность.

3) *Вексельный кредит* является одним из видов банковского кредита, предоставляемого банками держателям векселей, поставщиками — своим покупателям. Из последнего видно, что данный кредит возник на основе развития коммерческого кредита. В условиях коммерческого кредита для расчетов вместо наличных денег используются долговые обязательства-векселя, которые могут предоставляться за приобретаемые товары. На этой основе возникают отношения в форме банковского кредита,

где кредиторами выступают уже банки, а заемщиками – предприниматели.

4) *Потребительский кредит* предоставляется потребителям в форме коммерческого (продажа товаров с отсрочкой платежа) и банковского кредита (ссуды на потребительские цели).

5) *Сельскохозяйственный кредит* предоставляется банками на длительный срок для покрытия крупных капиталовложений в сельскохозяйственном производстве, как правило, под обеспечение недвижимостью.

6) *Ипотечный кредит* — это долгосрочные ссуды под залог недвижимости (земли, производственных и жилых зданий).

7) *Коммунальный кредит* — одна из разновидностей банковского кредита. Он предоставляется для нужд развития коммунального (городского) хозяйства и жилищного строительства. Средства для предоставления данного кредита обычно мобилизуются путем выпуска органами местного самоуправления или кредитными учреждениями облигационных займов. Поскольку коммунальный кредит часто выдается под залог городских строений и земельных участков, то он фактически совпадает с ипотечным кредитом.

8) *Государственный кредит* — совокупность кредитных отношений, в которых заемщиком выступают государство и местные органы власти по отношению к гражданам и юридическим лицам, являющимся кредиторами. Традиционная форма этого кредита — выпуск государственных займов, при помощи которых изымается часть ресурсов рынка ссудных капиталов для покрытия бюджетного дефицита. Своеобразной разновидностью государственного кредита являются гарантии государства по частным кредитам.

9) *Международный кредит* — движение ссудного капитала в сфере международных экономических отношений, связанное с предоставлением валютных и товарных ресурсов на условиях возвратности, срочности и платности. В качестве кредиторов и заемщиков выступают банки, предприятия, государства, международные и региональные организации.

Долгосрочный кредит предоставляется на длительный срок и обслуживает, главным образом, расширенное воспроизводство основного капитала. Наиболее типичной формой долгосрочного

кредита является покупка ценных бумаг корпораций — акций и облигаций. Важным видом долгосрочного кредита служат прямые банковские ссуды на срок до 10-12 лет. В качестве кредиторов на рынке долгосрочных кредитов выступают и другие кредитно-финансовые учреждения, например, страховые компании, предоставляющие долгосрочные кредиты в форме покупки облигаций фирм и государства, а также закладных листов под недвижимость (на весьма длительные сроки — 20-40 лет).

Краткосрочный кредит обслуживает движение оборотного капитала и предоставляется, как правило, на срок не более 1 года. Краткосрочный кредит — одна из форм ссудного капитала. Он выступает в двух формах — товарной (коммерческий кредит) и денежной (банковский кредит). Наиболее широко краткосрочный кредит распространен в сезонных отраслях промышленности, торговли и сельского хозяйства для обеспечения необходимых запасов сырья, материалов, топлива, для расчетов по векселям. Краткосрочный кредит обслуживает и оборот ценных бумаг, а также тесно связан с биржевой деятельностью. Нередко, краткосрочный кредит превращается в среднесрочный и даже долгосрочный в связи с многократной пролонгацией (продлением сроков) уже выданных краткосрочных ссуд.

Кредитная система представляет собой функциональную подсистему рыночного хозяйства, опосредствующую процессы формирования капитала в экономической системе и его движения между субъектами и секторами экономики. Кредитную систему следует рассматривать с двух сторон. *Во-первых*, как совокупность кредитно-расчетных отношений, форм и методов кредитования и, *во-вторых*, как совокупность кредитных организаций.

Лекция 8.

Тема 8. Макроэкономическая нестабильность: цикличность, инфляция, безработица.

Цель лекционного занятия – изучение макроэкономической нестабильности, рынка труда, рынка ценных бумаг, а также налоговой системы РФ.

План:

1. Сущность экономического цикла и его фазы. Виды и продолжительность экономических циклов.
2. Рынок труда: сущность и содержание
3. Инфляция и ее виды.
4. Безработица: сущность, основные виды.
5. Рынок ценных бумаг. Сущность и виды ценных бумаг.
Курс акции.

6. Налоги: сущность, функции, виды и принципы налогообложения.

1. Сущность экономического цикла и его фазы. Виды и продолжительность экономических циклов.

Экономический цикл – это регулярные колебания в движении общественного производства, повторяющиеся за определенный промежуток времени.

1) Классический подход – К. Маркс. Он выделял 4 фазы, последовательно сменяющие друг друга:

1 – кризис, 2 – депрессия, 3 – оживление, 4 – подъем.

1) Кризис — состояние экономики, когда валовой национальный продукт при неуклонном снижении становится меньше, что свидетельствует о спаде производства или замедлении темпов его развития.

Источником *кризиса* традиционно считается рост массы нереализованной продукции, что приводит к падению нормы прибыли, объемов производства, банкротству предприятий.

Возникает за счет мультипликативного эффекта, т е когда совокупный спрос превышает совокупное предложение. Фирма не может реализовать товары, расплатиться по обязательствам, фирма обращается в банк. Это ведет к росту % ставки.

Затем происходит банкротство предприятия, банкротство банковской системы.

Например, кризис 2008-2009, когда спасали банки.

Его основные черты:

1. перепроизводство товаров.
2. резкое падение цен, как следствие превышения предложения товаров над их спросом.
3. резкое сокращение размеров производства
4. массовое банкротство предприятий как следствие того, что товары не реализуются, и нет возможности платить по долговым обязательствам.
5. рост безработицы и падение з/п
6. нарастание кризисных явлений в денежно-кредитной системе. Это выражается в сокращении кредита, массовом изъятии вкладов, падении курса акций, сокращением предложения ссудного капитала и повышении % ставки.

Почему последующий кризис выше предыдущего? На новом этапе создана более производственная техника и возрос ВВП.

2) Депрессия - застой в экономике, характеризуемый отсутствием подъема производства и деловой активности, низким спросом на товары и услуги, безработицей. Фаза депрессии, наступающая после спада, может иметь весьма продолжительный характер.

1. происходит постепенное рассасывание товарного избытка
2. происходит приостановка резкого падения цен
3. прекращение спада производства, то есть размеры производства несколько увеличиваются по сравнению с кризисным уровнем
4. падение ставки ссудного %

В фазе депрессии предприниматели начинают приспособливаться к низким ценам посредством снижения издержек.

3) Оживление. В результате появления человеческого капитала нового качества, а также товаров рыночной новизны и более производительного вещественного капитала рецессия сменяется фазой *оживления*. Оживление - начало подъема в экономике после кризиса и депрессии.

4) Подъем – фаза, при которой, ускорение экономического развития обнаруживается в волнах нововведений,

возникновении массы новых товаров и новых предприятий, в стремительном росте капиталовложений, курсов акций и других ценных бумаг, процентных ставок, цен и зарплаты. Все производят и торгуют с прибылью.

1. быстрый рост производства. Рост производства в течение 1—1,5 лет. Составляет 40—60%.

2. значительное повышение товарных цен, то есть рост производства сопровождается ростом спроса на товары. В результате цены растут и их общий рост составляет 30—40%.

3. сокращение безработицы, связанное с ростом производства.

4. идет повышение з/п, которое связано с увеличением спроса на рабочую силу.

5. осуществляется кредитная экспансия, то есть идет расширение размеров кредита, рост спроса на ссудный капитал опережает предложение ссудного капитала. В результате чего % ставка вновь начинает повышаться.

Процветание может характеризоваться устойчиво высоким спросом, большим количеством рабочих мест и повышением уровня жизни. Или оно может быть отмечено быстрым инфляционным скачком цен и спекуляции, на смену которым приходит очередной спад.

Подъем зачастую приобретает ажиотажный характер. Уровень производства превосходит достигнутый в предыдущем цикле. Лихорадочно растут цены. Безработица сокращается до минимальных размеров при одновременном существенном росте заработной платы.

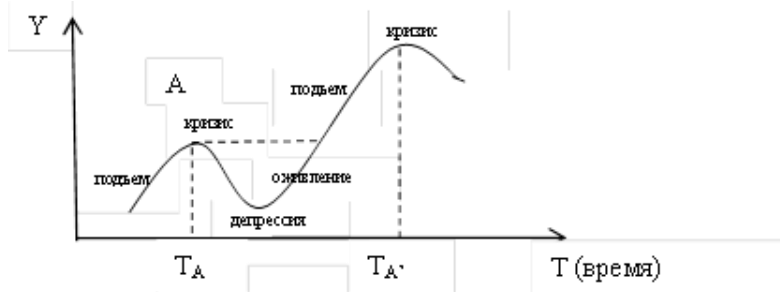


Рис. 3. - Экономический цикл

2) Кейнсианский подход.

В настоящее время Национальное бюро экономических исследований США утвердило 4 фазы цикла: вершина (пик, бум), сжатие (рецессия, спад), дно (депрессия), оживление (расширение).

Современной экономической науке известны более 1380 типов цикличности. Прочитаем 4 часто упоминаемых:

1. Циклы Китчина (циклы запасов). Он сосредоточил свое внимание на исследовании коротких волн длиной от 2 до 4 лет на основе изучения финансовых счетов и продажных цен при движении товарных запасов (краткосрочные).

2. Циклы Жюглара. Выделили циклы 7-12 лет, которые впоследствии получили имя Жюглара (он же «бизнес цикл», «промышленный цикл», «средний цикл», «большой цикл»).

В цикле Жюглара достаточно часто выделяют четыре фазы, в которых некоторые исследователи выделяют под фазы: фаза оживления (под фазы старта и ускорения); фаза подъема, или процветания (под фазы роста и перегрева, или бума); фаза рецессии (под фазы краха/острого кризиса и спада); фаза депрессии, или застоя (под фазы стабилизации и сдвига)

3. Циклы Кузнецова. В 1930-е годы в США появились исследования т. н. «строительного цикла». 15—25 лет

В 1968 г американский экономист М. Абрамович описал ядро механизма 20-летних колебаний, или «цепочку мультипликативно-акселеративного контура», которая «генерирует» 20-летние колебания: доход-иммиграция – жилищное строительство-совокупный спрос-доход.

4. Циклы Кондратьева. 45—60 лет.

Подъем 1-го большого цикла Кондратьева связывал с промышленной революцией в Англии, 2-го – с развитием железнодорожного транспорта, 3-го – с внедрением электроэнергии, телефона и радио, 4-го – с автомобилестроением. 5-ый цикл современные исследователи связывают с развитием электрики, генной инженерии, микропроцессоров.

2. Рынок труда: сущность и содержание

Что такое рынок труда? Какое название правильное – рынок труда, рынок рабочей силы, рынок трудовых ресурсов?

Чтобы ответить на эти вопросы, надо четко определить тот товар, который является объектом купли-продажи, объектом передачи права собственности. Известно, что таким товаром является рабочая сила. Но этот товар сегодня следует трактовать с учетом новых данных науки и практики. Наем рабочей силы означает передачу работником работодателю своих способностей к труду на определенный срок для использования их в процессе производства при сохранении юридической свободы работника как личности. Использование рабочей силы осуществлялось за вознаграждение, плату (в натуральной или денежной форме), которая открывала работнику доступ к рынку товаров. Следовательно, эта сделка – не что иное, как продажа рабочей силы ради приобретения необходимых жизненных средств.

Труд – целесообразная деятельность человека, с помощью которой он преобразует природу и приспособливает её для удовлетворения своих потребностей. Он является универсальным фактором производства.

Рабочая сила — способность человека трудиться, т. е. физические и умственные возможности, а также навыки, позволяющие человеку выполнять определенные виды работ, обеспечивая при этом необходимый уровень производительности труда и качества изготавливаемой продукции.

Рынок труда – это система экономических механизмов, норм и институтов, устанавливающих связи между фирмами, предъявляющими спрос на труд, и предложением труда со стороны населения. **Субъекты** рынка труда – наемные рабочие, предприятия, профсоюзы и государство.

Рынок труда обычно анализируется на двух уровнях: рынок труда в целом по стране и отраслевой рынок труда, где предъявляется спрос и предлагается труд работников определенных профессий (рынок труда программистов и шахтеров, юристов и водителей автобусов и т.п.). Основные параметры рынка труда, как и всякого рынка – спрос, предложение, равновесная цена (заработная плата) и равновесный объем (занятость).

Спрос на труд формируют предприниматели, исходя из предельной производительности труда и сложившейся на рынке цены труда (ставки заработной платы), т.е. руководствуясь правилом $MRP_L = W$, спрос на труд находится в обратной зависимости от величины заработной платы.

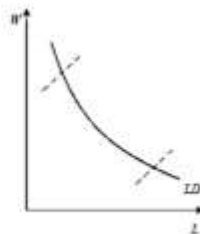


Рис. 26.2. Кривая спроса на труд
 L – труд; W – заработная плата; LD – спрос на труд

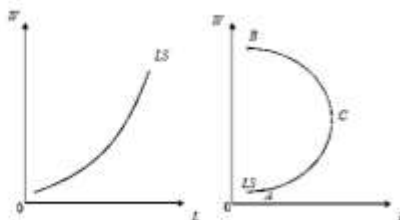


Рис 4. - Кривая спроса на труд

Предложение труда – это активный спрос работников на рабочие места, оно представляет собой то количество рабочего времени, которое работники готовы предложить предпринимателям при каждом конкретном уровне заработной платы.

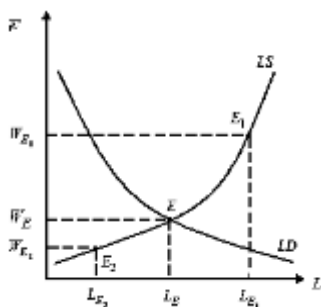


Рис. 5. - Кривая предложения на труд

Факторы, влияющие на спрос и предложение на рынке труда

Основными факторами, под влиянием которых формируется размер оплаты труда, относятся:

- возрастная и половая структура рынка труда. Большое влияние на рынок труда оказывает количество на нем людей различных возрастных и половых групп;
- уровень жизни населения;
- характер интенсивности общественного труда;
- производительность общественного труда;
- уровень социально-экономического развития национальной экономики;
- уровень научно-технического развития национальной экономики;
- географическое, природное и климатическое размещение трудовых ресурсов.

Спрос на рынке труда формируется под влиянием следующих факторов:

1. структуры общественного производства;
2. уровня развития и масштабов структуры общественного производства;
3. доминирующих форм общественного производства;
4. объемов общественного производства;
5. уровня научно-технического развития и оснащенности национальной экономики;
6. темпов роста и развития национальной экономики.

Предложение на рынке труда формируется под влиянием следующих основных факторов:

1. среднего уровня оплаты труда;
2. количества населения и в целом демографической ситуации;
3. профессиональной структуры рынка труда (заключается в переизбытке или недостатке определенных профессий);
4. мобильности населения;
5. этнических, религиозных, культурных, психологических особенностей населения;

Структура (строение) рынка труда может быть раскрыта по разным признакам в зависимости от целей анализа.

По выбранному нами критерию можно выделить следующие компоненты:

- 1) субъекты рынка труда;
- 2) экономические программы, решения и юридические нормы, принятые субъектами;
- 3) рыночный механизм (спрос и предложение рабочей силы, цена рабочей силы, конкуренция);
- 4) безработица и социальные выплаты, связанные с ней;
- 5) рыночная инфраструктура.

Наличие этих компонентов, их взаимосвязь вполне достаточны для того, чтобы возник и начал функционировать рынок труда в современных условиях. Рассмотрим основные характеристики указанных компонентов.

Рынок труда имеет дело с особым ресурсом — **«человеческим капиталом»**.

Человеческий капитал — совокупность знаний, умений и навыков, полученных в процессе образования и практической деятельности человека, а в экономической науке – способность людей к участию в процессе производства.

К рабочей силе статистика в развитых странах **обычно относит всех занятых** (включая военнослужащих) **и безработных**. Синонимом понятию является категория «экономически активное население».

Профессионально-квалификационного состава рабочей силы:

- **Профессиональная структура** — совокупность представителей различных профессий и профессиональных групп;

- **Квалификационная структура** — совокупность работников различных уровней квалификации.

- **Квалификация** различных профессий представляет набор требуемых для выполнения данной работы навыков, знаний, опыта, других компонентов квалификации.

По отношению к рынку труда выделяются следующие категории населения:

- **экономически неактивная часть населения**. Это население, которое не выполняет никаких экономических функций либо по причине нахождения в нетрудоспособном

возрасте, либо в силу неспособности к ней по физическим причинам — инвалиды. Оно не участвует в функционировании экономики, а поэтому не рассматривается как часть рынка труда;

▪ **экономически активная часть населения.** Это население, которое принимает активное участие в экономической деятельности, находится в трудоспособном возрасте и обладает физическими возможностями к осуществлению экономической деятельности. Его делят на население занятое и не занятое в национальной экономике. Рынок труда состоит именно из этой второй группы населения, которая и определяет его функционирование.

Рынок труда и воспроизводство рабочей силы

При каких условиях способность к труду становится действительным товаром? Действительным товаром она становится только тогда, когда будет заключен договор на право использования рабочей силы (договор о найме), когда работник перейдет в категорию занятых, в категорию функционирующей рабочей силы. Функционирование рабочей силы вызывает значительные психофизиологические затраты человеческого организма, которые должны быть восстановлены, а способности воспроизведены и развиты.

Воспроизводство рабочей силы – это непрерывное восстановление и поддержание физических и умственных способностей человека, постоянное возобновление и повышение его профессионально-квалификационного и образовательного уровня. Это понятие относится как к отдельному человеку, так и к совокупности людей, занятых на основе найма на предприятии, в отрасли, народном хозяйстве, поэтому используется также понятие «воспроизводство совокупной рабочей силы».

Воспроизводство рабочей силы выступает составной частью процесса общественного воспроизводства, включающего в себя воспроизводство общественного продукта и экономических отношений. Суть воспроизводства экономических отношений состоит в том, что работник входит в процесс воспроизводства наемной рабочей силой и выходит из него наемной рабочей силой. Другими словами, он не становится собственником средств производства, а продолжает и в последующих циклах

воспроизводства продавать свои способности к труду, свою рабочую силу.

Воспроизводство рабочей силы включает в себя четыре фазы: формирование, распределение, обмен и использование рабочей силы.

Воспроизводство рабочей силы занятых проходит все его стадии. Воспроизводство же рабочей силы безработного, т.е. потенциальной способности к труду, деформировано: стадии распределения, товарного обмена, использования отсутствуют, а стадия подготовки, формирования рабочей силы осуществляется в поддерживающем режиме, в неполноценном виде.

С позиции воспроизводства рабочей силы к рынку труда относятся только стадии распределения и обмена. Однако элементы обмена есть и в других стадиях. Так, при использовании рабочей силы происходит обмен функционирующих способностей (труда) на денежное вознаграждение в форме цены труда (или заработной платы). Этот обмен объективно необходим для постоянного восстановления способности к труду.

3. Инфляция и ее виды.

Инфляция представляет собой обесценение денег, падение их покупательной способности, вызываемое повышением цен, товарным дефицитом и снижением качества товаров и услуг.

Выделяют 2 подхода для характеристики сущности инфляции:

1. Монетаристский подход. Инфляция – явление денежного рынка и определяется как рост общего уровня цен вследствие переполнения каналов обращения денежной массы.

2. Производственный подход. Инфляция – устойчивое макроэкономическое неравновесие в сторону роста совокупного спроса.

Инфляция имеет монетарные и немонетарные причины.

Ценовые причины:

- диспропорции в экономике;
- чрезмерное развитие ВПК (Военно-промышленного комплекса);
- малый экспортный сектор при сильной импортной зависимости;

- спад объема ВВП (валового внутреннего продукта);
- инфляционные ожидания населения.

Неценовая природа инфляции:

- дефицит госбюджета;
- влияние объема денежной массы на темпы инфляции.

Увеличение активов ЦБ во всех случаях приводит к возрастанию денежной массы, что означает повышение платежеспособного спроса. В результате возрастает уровень цен на товары;

- скорость обращения денег (она увеличивается, когда происходит бегство населения от национальной валюты, что объясняется низким доверием и инфляционными ожиданиями населения).

Основные виды инфляции: умеренная, галопирующая и гиперинфляция.

- **Умеренная** инфляция измеряется процентами в год, и ее уровень составляет 3-5% (до 10%). Этот вид инфляции считается нормальным для современной экономики и даже считается стимулом для увеличения объема выпуска.

- **Галопирующая** инфляция также измеряемую процентами в год, но ее темп выражается двузначными числами и считается серьезной экономической проблемой для развитых стран.

- **Гиперинфляцию**, измеряемую процентами в неделю и даже в день, уровень которой составляет 40-50% в месяц или более 1000% в год. Классическими примерами гиперинфляции являются ситуация в Германии в январе 1922- декабре 1924 г. когда темпы роста уровня цен составили 1012 и в Венгрии (август 1945 – июль 1946 г.), где уровень цен за год вырос в $3.8 \cdot 1027$ раз при среднемесячном росте в 198 раз.

Социально-экономические последствия инфляции выражаются в:

Для сферы производства:

- снижение занятости, расстройство всей системы регулирования экономики;
- обесценение всего фонда накопления;
- обесценение кредитов;
- стимулирование с помощью высоких процентных ставок не производства, а спекуляции.

При распределении доходов:

1. перераспределение доходов за счет увеличения доходов тех, кто выплачивает задолженности по фиксированным процентам, и снижения доходов их кредиторов (правительства, накопившие значительный государственный долг, нередко проводят политику кратковременного стимулирования инфляции, которая способствует обесценению задолженности);

2. отрицательное воздействие на население с фиксированными доходами, которые обесцениваются;

3. обесценение доходов населения, что приводит к сокращению текущего потребления;

4. определение реального дохода уже не по количеству денег, которые человек получает в качестве дохода, а по количеству товаров и услуг, которые он может купить;

5. снижение покупательной способности денежной единицы.

Для экономических отношений:

- владельцы предприятий не знают, какую цену ставить на свою продукцию;

- потребители не знают, какая цена является оправданной и какую продукцию выгоднее покупать в первую очередь;

- поставщики сырья предпочитают получать реальные товары, а не быстро обесценивающиеся деньги, начинает процветать бартер;

- кредиторы избегают давать в долг.

Для денежной массы:

- деньги теряют свою ценность и перестают выполнять функции меры стоимости и средства обращения, что ведет к финансовому краху.

4. Безработица: сущность, основные виды.

Безработица – временная незанятость экономически активного населения.

Безработным следует считать лиц, не имеющих работы, ищущих работу и в установленном порядке получающих статус безработных в органах государственной службы занятости.

Причины безработицы, в соответствии свыше приведенными положениями.

Во-первых, структурные сдвиги в экономике, выражающиеся в том, что внедрение новых технологий,

оборудования приводит к сокращению излишней рабочей силы.

Во-вторых, экономический спад или депрессия, которые вынуждают работодателей снижать потребность во всех ресурсах, в том числе и трудовых.

В-третьих, политика правительства и профсоюзов в области оплаты труда: повышение минимального размера заработной платы увеличивает издержки производства и тем самым снижает спрос в рабочую силу, что и иллюстрирует классическая модель рынка труда.

В-четвёртых, сезонные изменения в уровне производства в отдельных отраслях экономики.

Наконец, в-пятых, изменения в демографической структуре населения, в частности рост численности населения в трудоспособном возрасте увеличивает спрос на труд и, следовательно, возрастает вероятность безработицы.

Исходя из причин безработицы, можно сформулировать ее основные *формы*.

1. *Фрикционная безработица* (англ. трение, разногласие) связана с перемещением людей с одной работы на другую, из одной местности в другую. Причина данной формы безработицы в том, что и люди, и рабочие места неоднородны, и поэтому требуется определённое время для «взаимного поиска».

2. *Структурная безработица* связана с изменениями в технологиях, а также с тем, что рынок товаров и услуг постоянно изменяется: появляются новые товары, которые вытесняют старые, не пользующиеся спросом. В этой связи предприятия пересматривают структуру своих ресурсов и в частности, ресурсов труда. Как правило, внедрение новых технологий приводит либо к увольнению части рабочей силы, либо к переобучению персонала.

Экономисты считают фрикционную и структурную безработицы совершенно неизбежными составляющими **естественного уровня безработицы**.

3. *Циклическая безработица* связана с недостаточным совокупным спросом на товары и услуги, который вызывает рост безработицы в тех отраслях, где эти товары производятся. Это характерно для периодов экономического кризиса, когда происходит сокращение производства.

Реальный уровень безработицы – это естественный уровень безработицы + циклическая безработица.

Можно предложить развернутую классификацию наиболее значимых, на наш взгляд, социальных и экономических последствий безработицы, рассматриваемых с точки зрения отрицательного и положительного влияния на систему.

I. Социальные последствия безработицы:

Отрицательные:

1. Обострение криминогенной ситуации.
2. Усиление социальной напряженности.
3. Рост количества физических и душевных заболеваний.
4. Увеличение социальной дифференциации.
5. Снижение трудовой активности.

Положительные:

1. Повышение социальной ценности рабочего места.
2. Увеличение личного свободного времени.
3. Возрастание свободы выбора места работы.
4. Увеличение социальной значимости и ценности труда.

II. Экономические последствия безработицы:

Отрицательные:

1. Обесценивание последствий обучения.
2. Сокращение производства.
3. Затраты на помощь безработным.
4. Утрата квалификации.
5. Снижение жизненного уровня.
6. Недопроизводство национального дохода.
7. Снижение налоговых поступлений.

Положительные:

1. Создание резерва рабочей силы для структурной перестройки экономики.

2. Конкуренция между работниками как стимул к развитию способностей к труду.

3. Перерыв в занятости для переобучения и повышения уровня образования.

4. Стимулирование роста интенсивности и производительности труда.

5. Рынок ценных бумаг. Сущность и виды ценных бумаг. Курс акции.

Фондовый рынок и ценные бумаги – все это понятия служат для отражения реальных социально-экономических процессов и задействованных в них субъектов в рыночной экономике. Являясь неотъемлемой частью экономической системы в странах с развитой рыночной экономикой, в современной России фондовый рынок также стал важным инструментом, функционирование которого воздействует на развитие рыночных отношений, экономической системы в целом.

Фондовый рынок и рынок ценных бумаг – представляет собой систему экономических отношений между субъектами, выпускающими и продающими ценные бумаги, и теми, кто их покупает.

1) Главная функция фондового рынка – инвестиционная, состоящая в мобилизации денежных средств для расширения и обновления производственного капитала и тем самым способствующая экономическому росту функционирующих в реальном секторе предприятий и страны в целом.

2) Другая функция – информационная. Ситуация на фондовом рынке служит индикатором, информирующим хозяйствующих субъектов о состоянии экономической конъюнктуры в стране и принятии соответствующих решений.

Ценная бумага — документ, удостоверяющий, с соблюдением установленной формы и обязательных реквизитов, имущественные права, осуществление или передача которых возможны только при его предъявлении.

Ценная бумага обладает следующими свойствами:

- обращаемость;
- доступность для гражданского оборота;
- стандартность и серийность;
- документальность;
- регулируемость и признание государством;
- рыночность;
- ликвидность;
- риск
- доходность.

Выделяют следующие виды ценных бумаг:

1) акция – ценная бумага, выпускаемая в обращение акционерным обществом. Она подтверждает, что владелец акции внес определенную сумму в акционерное общество и имеет право на получение определенного дохода из прибыли АО, а также участие в управлении. Формально считает, что право управление принадлежит акционеру, владеющему 51% акций. Фактически достаточно иметь 20%, а иногда и 10% акций, чтобы принимать определяющее решение.

Различают следующие виды акций:

- обыкновенные – с правом участия в управлении и получении дохода;
- привилегированные, гарантирующие фиксированный дивиденд, но без права участия в управлении.

Выделим следующие права, которые возникают у владельцев акций.

Право полного контроля управления принадлежит акционеру, владеющему 50% +1 акция.

25% + 1 акция – блокирующий пакет акций.

10 % акций – инициировать проведение внеочередного собрания акционеров с определением его повестки дня.

5 % акций – достаточно, чтобы осуществлять созыв общего собрания акционеров.

2 % акций – достаточно, чтобы включать нужные вопросы в повестку дня совета директоров.

1 % акций дает право акционеру иметь доступ к базе данных акционеров.

Виды пакетов акций:

1. Миноритарный. Акционер, владеющий этим небольшим пакетом, может делать запросы об интересующих его аспектах работы ОАО, принимать участие в собраниях акционеров, при этом, не оказывая существенного влияния на результаты голосования по вопросам повестки дня собрания.

2. Блокирующий (25%). Владелец блокирующего пакета имеет право наложить вето на решение общего собрания акционеров, влияя, таким образом, на деятельность компании.

3. Контрольный (50%+1 акцию). Пакет акций, владение которым дает право управления акционерным обществом. Величина его может быть различной.

2) Облигации – ценные бумаги, выражающие долговые обязательства. Их могут выпускать в обращение государство, органы местного самоуправления, предприятия, различные фонды и другие организации.

Облигация не дает права участия в управлении. Проценты по облигациям, как правило, не превышают процентов по банковскому кредиту, а скопи погашения долга – продолжительные.

3) Вексель – разновидность ценной бумаги, строго установленной формы долговое обязательство о беспорной уплате в срок предъявителю векселя обозначенной в нем суммы. Срок векселя составляет от нескольких дней до 3-6 месяцев. Векселя могут передаваться.

Наряду с перечисленными видами ценными бумагами различают также банковские сертификаты, чек, варрант, депозитный сертификат и др.

Основные ценные бумаги можно разбить на:

- Первичные ценные бумаги основаны на активах, в число которых не входят сами ценные бумаги (обеспеченные активами). Это, например, акция, облигация, вексель, закладная и др.

- Вторичные ценные бумаги — это ценные бумаги, выпускаемые на основе первичных ценных бумаг; это ценные бумаги на сами ценные бумаги: варранты на ценные бумаги, депозитарные расписки и др.

Участники рынка ценных бумаг

Участниками рынка ценных бумаг могут быть физические и юридические лица, которые вступают в экономические отношения по поводу перехода прав на ценные бумаги.

Участников рынка ценных бумаг можно сгруппировать в пять основных групп:

1. Эмитенты — осуществляют первичный выпуск ценных бумаг в обращение;

2. Инвесторы — это всегда покупатели ценных бумаг;

3. Фондовые посредники — это торговцы, обеспечивающие связь между эмитентами и инвесторами и имеющие государственные лицензии на соответствующие посреднические виды деятельности (брокерские и дилерские услуги);

- *брокеры* — это участники рынка ценных бумаг, которые осуществляют операции за счет средств клиента (брокер может быть только юридическим лицом).

- *дилеры* — участники рынка ценных бумаг, осуществляют операции с ценными бумагами за свой счет (дилером может быть только юридическое лицо, являющееся коммерческой организацией).

4. Организации инфраструктуры;

5. Организации регулирования и контроля.

В акции указывается их номинальная цена. Но есть акции, в которых не указывается номинальная цена, такие акции после ликвидации АО не дают права их владельцам на возврат израсходованных на их приобретение денег.

Помимо номинальной стоимость акции имеют биржевую или курсовую цену, которая складывается в зависимости от спроса и предложения на те или другие ценные бумаги.

Курс акции рассчитывается по формуле:

$$\text{Курс акции} = \text{Дивиденд} / \text{Норма процента} * 100\%.$$

6. Налоги: сущность, функции, виды и принципы налогообложения.

Налоги — важная экономическая категория, исторически связанная с существованием и функционированием государства.

Согласно ст. 8 НК РФ под **налогом** понимается обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципального образования.

Налоги выполняют три важнейшие *функции*:

1) поддержания социального равновесия путем регулирования соотношения между доходами отдельных социальных групп для сглаживания неравенства между ними (**социальная функция**);

2) государственного регулирования экономики (**регулирующая функция**);

3) финансирования бюджетных расходов (**фискальная функция**). Во всех государствах в первую очередь выполняли именно эту функцию, то есть обеспечивали финансирование расходов государства.

Для рыночной экономики основополагающие **принципы налогообложения** сформулировал А. Смит в своей книге «Исследование о природе и причинах богатства народов»:

1. Подданные государства должны участвовать в содержании правительства соответственно доходу, каким они пользуются под покровительством и защитой государства.

2. Налог, который обязывается уплачивать каждое отдельное лицо, должен быть точно определен (срок уплаты, способ платежа, сумма платежа).

3. Каждый налог должен взиматься в то время и тем способом, когда и как плательщику должно быть удобнее всего оплатить его.

4. Каждый налог должен быть так задуман и разработан, чтобы он брал и удерживал из кармана народа возможно меньше сверх того, что он приносит казначейству государства.

Налоговая система государства — основанная на определенных принципах совокупность урегулированных нормами права общественных отношений, складывающихся в связи с установлением и взиманием налогов и сборов. Основными *элементами* налоговой системы являются:

1) субъект налога, или налогоплательщик. Им является лицо, на которое законом возложена обязанность уплатить налог. Однако через рыночный механизм налоговое бремя может быть переложено на другое лицо — носителя налога;

2) носитель налога. Им является лицо, которое фактически уплачивает налог (например, субъектом налога на добавленную стоимость является производитель или продавец товара, а носителем данного налога — покупатель товара);

3) объект налога. К нему относится доход или имущество, с которого начисляется налог (заработная плата, прибыль, ценные бумаги, недвижимость и др.);

4) источник налога. Им является доход, за счет которого уплачивается налог;

5) ставка налога. Она представляет величину налога на единицу обложения (денежная единица доходов, единица земельной площади, единица изменения товара и т.д.).

Виды налогов по объекту:

• **Прямые** налоги взимаются непосредственно с физических и юридических лиц, а также с их доходов. К прямым налогам относятся налог на прибыль, подоходный налог, налог на имущество.

Косвенными налогами облагаются ресурсы, виды деятельности, товары и услуги. Среди косвенных налогов основными являются НДС, акцизы, импортные пошлины, налог с продаж и др.

Лекция 9.

Тема 9. Экономический рост, глобализация, государственное регулирование, земельная рента

Цель лекционного занятия – является рассмотрение теории экономического роста, глобализации, государственного регулирования экономики, а также теории земельной ренты.

План:

1. Экономический рост: понятие, виды и факторы.
2. Государственное регулирование рыночной экономики: необходимость, сущность, формы и методы.
3. Глобализация: сущность, противоречия, тенденции развития.
4. Земельная рента и цен земли.

1. Экономический рост: понятие, виды и факторы.

Экономический рост можно рассматривать как долгосрочный аспект динамики совокупного предложения или, что более точно, потенциального объема выпуска продукции. Анализ его факторов и закономерностей является одним из центральных вопросов макроэкономической теории.

Под **экономическим ростом** обычно понимают увеличение реального дохода в экономике (ВНП, ВВП или НД), а также рост реального выпуска продукции в расчете на душу населения (иногда выделяют и рост дохода в расчете на одного занятого). Этот показатель может отличаться от показателей роста дохода в расчете на душу населения, поскольку отражает уровень и динамику экономической активности населения.

Разнообразное сочетание факторов производства и условий развития различных стран не позволяет оценивать уровень экономического развития с какой-то одной точки зрения. Для этого используют целый ряд основных показателей:

- валовой внутренний продукт (ВВП) или национальный доход (НД) на душу населения;
- отраслевую структуру национальной экономики;
- производство основных видов продукции на душу населения (уровень развития отдельных отраслей);
- уровень и качество жизни населения;
- показатели экономической эффективности.

На макроэкономическом уровне ведущими **показателями** динамики экономического роста являются:

- 1) рост объема ВВП или НД;
- 2) темпы роста ВВП и НД в расчете на душу населения;
- 3) темпы роста промышленного производства в целом, по основным отраслям и на душу населения.

История национальных экономик знает два основных типа экономического роста — экстенсивный и интенсивный.

При **экстенсивном типе** экономический рост достигается за счет использования большего количества факторов производства: труда, капитала и земли при сохранении его прежней технической основы. При этом типе экономического роста прирост продукции достигается за счет количественного повышения численности и квалификационного состава работников, а также увеличения мощности предприятий, т.е. возрастания установленного оборудования. В результате, выпуск продукции в расчете на одного работника остается прежним.

К *экстенсивным* факторам роста относятся:

- увеличение объема инвестиций при сохранении существующего уровня технологии;
- увеличение числа занятых работников;
- рост объемов потребляемого сырья, материалов, топлива и других элементов оборотного капитала.

Итак, экстенсивный экономический рост происходит благодаря простому наращиванию применяемых факторов — средств производства и рабочей силы. Экстенсивный экономический рост является исторически первоначальным путем расширенного воспроизводства. Поэтому он имеет ряд отрицательных характеристик, которые являются следствием несовершенства данного типа экономического роста.

Интенсивный тип экономического роста характеризуется увеличением масштабов выпуска продукции, который основывается на широком использовании более эффективных и качественно улучшенных факторов производства. Рост масштабов производства, как правило, обеспечивается за счет применения более совершенной техники, передовых технологий, достижений науки, более экономичного использования

ресурсов, повышения квалификации работников. За счет этих факторов достигается повышение качества продукции, рост производительности труда, ресурсосбережения и т.п.

Под интенсивным типом экономического роста понимается такое развитие, когда значительная или даже преобладающая часть прироста продукции достигается за счет увеличения эффективности использования факторов производства.

К *интенсивным* факторам экономического роста относятся:

— ускорение научно-технического прогресса (внедрение новой техники, технологий, путем обновления основных фондов и т.д.);

— повышение квалификации работников;

— улучшение использования основных и оборотных фондов;

— повышение эффективности хозяйственной деятельности за счет лучшей ее организации.

Интенсивный тип экономического роста базируется на НТП.

2. Государственное регулирование рыночной экономики: необходимость, сущность, формы и методы.

Государственное регулирование экономики — это система типовых мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемых правомочными государственными учреждениями и общественными организациями в целях стабилизации и приспособления существующей социально-экономической системы к изменяющимся условиям.

ГРЭ – это целенаправленное воздействие государства на экономику в целях обеспечения высокоэффективного, социально ориентированного экономического развития.

Объекты ГРЭ – это конкретные экономические, социально-экономические и иные процессы, содержащие в себе угрозу макроэкономической и социальной нестабильности.

Государственное регулирование рыночной экономики осуществляется в процессе реализации государством своих экономических функций, а именно:

1) обеспечение социальной стабильности общества;

- 2) обеспечение эффективности всего общественного производства;
- 3) организация производства и потребления общественных товаров и услуг;
- 4) охрана окружающей среды;
- 5) создание правовой базы функционирования рыночной экономики.

Высшей целью ГРЭ является обеспечение устойчивой экономической и социальной стабильности на основе реализации прогнозируемых темпов нового, социально-ориентированного качества экономического роста при полной и высокоэффективной занятости факторов производства.

Механизмы государственного регулирования рыночной экономики:

- Бюджетно-налоговая (фискальная) политика — деятельность государства в области налогообложения, регулирования государственных расходов и государственного бюджета. Направлена на обеспечение стабильного развития экономики, предотвращения инфляции и обеспечение занятости населения.

- Денежно-кредитная (монетарная) политика — контроль над денежной массой в экономике. Её цель — поддержка стабильного развития экономики.

- Правовое регулирование - изменение существующего законодательства.

Методы регулирования разделяются на:

- Прямые: контроль над монополиями, экология, разработка стандартов, их поддержание (знаки качества, государственные стандарты)

- Косвенные: денежная политика, контроль за доходами, социальная политика

- Внешнеэкономическое регулирование

Формы регулирования:

- Государственные целевые программы (социальные)

- Прогнозирование

- Моделирование ситуаций

Для чего осуществляется ГР:

- Наличие в стране общественных благ (образование, здравоохранение, охрана окружающей среды и др.)
- Наличие частного и общественного характера производства
- Возникновение отрицательных эффектов внутри рынка (бедность, преступность, экологические проблемы)
- Научно-технический прогресс
- Тенденция к монополизации
- Наличие международной конкуренции.

3. Глобализация: сущность, противоречия, тенденции развития.

Термин «глобализация» связан с формированием системы мирового хозяйства.

Понятие «глобализация» - шире и сложнее понятия «мировое хозяйство».

Определение понятия глобализация до сих пор носит дискуссионный характер.

В мировой экономике процесс глобализации стал в 20-21 веках, т е это качественно новый этап в развитии интернациональной хозяйственной жизни.

Глобализация – усиление процессов всесторонней взаимосвязи стран мирового сообщества на единых принципах капитализма, сопровождающееся изменением и ослаблением функций национальных государств, активизаций во всех сферах человеческой деятельности лидеров капитализма.

Главной тенденцией в развитии глобализации капитализма является переход от индустриально-модернистской формы организации мирового хозяйства (достигнутого к 70-80-м гг 20 века) к информационно-глобалистской, начавшее свое развитие в 90-е годы.

Глобализация означает втягивание всего мира в открытую систему финансово-экономических, общественно-политических и информационных технологий.

Процесс глобализации охватывает разные **сферы** мировой экономики:

1. Внешнюю, международную и мировую торговлю товарами, услугами, технологиями и объектами интеллектуальной собственности.

2. Международную финансово-кредитные и валютные операции (безвозмездное финансирование и помощь, кредиты и займы субъектов международных экономических отношений, операции с ценными бумагами, специальные финансы механизмы и инструменты, операции с валютой).

3. Производственное, научно-техническое, технологическое, инжиниринговое и информационное сотрудничество.

В основе тенденции глобализации лежат 2 фактора:

1. Снятие барьеров на пути свободного перемещения товаров, услуг и капитала. Этот процесс особенно ярко стал проявляться после Второй мировой войны.

2. Бурное развитие средств коммуникаций, информации и передачи технологий как выражение нового витка НТР.

Движущими факторами для глобализации являются постоянный поиск сравнительных преимуществ, минимизации издержек через комбинации разделения труд.

В конце 20 века в мировой экономике происходит серьезные перемены: меняется структура и повышается качество воспроизводимого богатства, увеличиваются темпы накопления высокоинтеллектуального человеческого капитала, появляются новые формы воспроизводства основного капитала на основе ускорения инноваций.

Главными инструментами глобализации является новая инвестиционная политика, проводимая развитыми странами мира.

В США, Японии, в странах ЕС образуется новая социально-инвестиционная инфраструктура, базирующаяся на инвестировании человеческого капитала, ускорении инноваций, формировании новой структуры воспроизводства богатства и расширении новой постиндустриальной структуры потребления.

4. Земельная рента и цена земли.

В отличие от промышленности, где средства производства выступают в качестве результата труда прошлых периодов, земля является продуктом природы. Земля:

1. Не воспроизводится как средство производства.
2. Не мобильна, т. е. не перемещается из района в район.
3. Ее площади ограничены.

Рента - это вид дохода, который получает владелец земли как фактора производства. Отношения по поводу ценообразования и распределения доходов от использования земли, ее ископаемых ресурсов и недвижимости называют **рентными**. В более узком смысле, под *экономической рентой* подразумевается цена, уплачиваемая арендатором собственнику земли за возможность производительного потребления этого фактора производства и получения прибыли. Рента является частью этой прибыли и уплачивается путем ее перераспределения в пользу собственника земли.

Важным условием возникновения земельной ренты является факт **ограниченности предложения земли**, чего не наблюдается при формировании предложения труда и капитала, которые представляют собой свободно воспроизводимые ресурсы. Именно ограниченность, неэластичность предложения земли служит **причиной** особенностей ценообразования в сельском хозяйстве.

Величина ренты определяется соотношением **эластичного** спроса и **неэластичного** предложения земли. Причем рента имеет тенденцию колебаться вокруг точки равновесия на рынке данного фактора производства. Если рента оказывается выше равновесного уровня, спрос на землю сокращается, и часть земли оказывается незанятой. Отдельные земельные собственники не в состоянии сдать ее в аренду по такой цене, в результате, они вынуждены предлагать земельные участки за более низкую цену, что приводит земельный рынок опять в состояние равновесия. По таким же причинам рента не может оставаться длительное время ниже пункта равновесия. В этом случае спрос на землю предъявит большее количество арендаторов, и конкуренция между ними поднимет ренту до равновесного уровня.

Земельная рента — это цена, уплачиваемая за использование ограниченного количества земли и других природных ресурсов.

Земельная рента - доход, получаемый владельцем земли от арендаторов земельных участков. Земельная рента выступает в форме абсолютной ренты, дифференциальной ренты и монопольной ренты.

В сельском хозяйстве в силу условий собственник земли превращается в двоякого монополиста:

1. Как собственника уникального природного средства производства.

2. Как владельца более плодотворного участка.

Избыток прибавочной стоимости получил название абсолютной и дифференциальной ренты.

В экономической науке выделяют абсолютную и дифференциальную ренту.

Абсолютная рента – результат монополии частной собственности на землю. Механизм образования абсолютной ренты раскрыл К. Маркс. Необходимым условием существования абсолютной ренты является частная собственность на землю, препятствующая свободному переливу капитала из промышленности в сельское хозяйство и перераспределению всей произведённой в обществе прибавочной стоимости между различными группами капиталистов. Поэтому продукт сельского хозяйства продается не по ценам производства, а по стоимости.

Капиталист-арендатор реализует всю произведенную в сельском хозяйстве прибавочную стоимость. Ее величина равна средней прибыли на капитал, куда бы он ни был вложен, плюс излишек средней прибыли. Этот излишек и есть абсолютная рента, которую получает землевладелец, включая и худшие участки.

Абсолютная земельная рента — один из видов дохода от собственности на землю, плата собственнику за разрешение применять капитал к земле; уплачивается арендатором абсолютно со всех участков земли независимо от плодородия (отсюда название этого вида ренты).

Механизм образования абсолютной ренты таков: продукция сельского хозяйства реализуется не по цене производства с худшего участка, а по ценам выше общественной

цены производства с таким расчетом, чтобы и худший участок приносил его владельцу доход.

Следовательно, источником абсолютной ренты служит повышенная норма прибавочной стоимости в этой отрасли, в условии существования – монополия частной собственности на землю, препятствующая конкуренции выравнивать прибыль между капиталами, вложенными в сельское хозяйство и промышленные отрасли.

Марксистская концепция абсолютной земельной ренты несла в себе идею национализации земли, которая создала бы условия для свободного перелива капитала в сельское хозяйство и расширила возможности для его быстрого развития.

Маркс также указывал на возможность исчезновения абсолютной земельной ренты, если органическое строение капитала в сельском хозяйстве сравнивается с промышленным.

Неоклассики мало уделяют внимание вопросу теории абсолютной земельной ренты, основываясь на идеях предельной полезности, понятие абсолютной земельной ренты у представителей неоклассического подхода размывается. У них **рентой** является доход, полученный любым собственником благ, доступных в количестве, естественно или искусственно ограниченном по сравнению со спросом. В соответствии с теорией предельной полезности рента может быть не только результатом владения природным благом, ограниченным количественно, но, и создана искусственно в результате монопольного владения. Вместо категории «абсолютной ренты» в «Экономикс» используется категория **«чистая рента»**.

Условием существования этой ренты является «совершенно неэластичное предложение земли» вследствие строго фиксированного ее количества в данной местности. Вопрос о частной собственности на землю как объективного условия существования «чистой ренты» не ставится.

Чистая экономическая рента определяется спросом и предложением на рынке конкурирующих продавцов.

Однако в отличие от других товаров, кривая предложения на землю представляет собой вертикальную величину, т. к. количество земли не может изменяться в зависимости от изменения земельной ренты. Графически величина земельной

ренты определяется пересечением кривых спроса и предложения. Если бы величина земельной ренты была ниже уровня равновесия, арендаторам вряд ли удалось бы получить требуемые ими площади и обострившаяся вследствие ограничения предложения земли конкуренция подняла бы величину земельной ренты.

Дифференциальная рента признается экономистами всех школ, причем в той своей основе, которая была разработана классической политической экономией. Однако наиболее глубоко эта проблема решена К. Марксом. Неоклассические авторы дают лишь поверхностное представление о содержании этой категории.

Дифференциальная рента в сельском хозяйстве представляет собой излишек прибыли, получаемой на лучших в среднем по плодородию и месторасположению земельных участках по сравнению с худшими, стоимость продукции которых определяет цену всей сельскохозяйственной продукции данного вида.

Существуют 2 типа диф ренты:

1) дифференциальная рента I зависит от различий в плодородии и месторасположении земельных участков. Условиями существования этой ренты является ограниченность лучших участков и монопольное положение их владельцев. Источником диф ренты I является излишек прибыли на лучших и средних участках земли по сравнению с худшими.

В сельском хозяйстве различия в плодородии и месторасположении участков носит устойчивый характер. Следовательно, владельцы лучших участков получают абсолютную ренту и диф ренту I. Ее источником является разница между общественной ценой производства на сельскохозяйственную продукцию, складывающуюся по затратам на худших участках земли и индивидуальными затратами труда на средних и лучших участках, имеющих большую производительность по сравнению с худшими участками.

То **дифрента** – это разница между фактической прибылью, получаемой от продажи продукции с каждого участка, и средней прибылью на авансируемый капитал.

Следовательно, диффрента I уровня возникает как результата различий земельных участков в плодородии и месторасположении к рынку.

Диффретна II образуется из различий эффективности последовательных вложений труда и капитала в производство сельскохозяйственной продукции на одном и том же земельном участке.

Дополнительные вложения могут быть осуществлены в любой участок, только на лучших, этот эффект будет быстрее, чем на средних и худших.

В условиях рыночной экономики земля приобретает товарную форму: она покупается и продается. Следовательно, земля имеет цену. Цена земли зависит от двух величин:

- 1) размеров земельной ренты, которую можно получить, став собственником данного участка;
- 2) ставки ссудного процента.

Покупатель земельного участка стремится приобрести его не ради почвы как таковой, а из-за той ренты, того постоянного ежегодного дохода, который приносит земля. **Покупается право на получение регулярного дохода в течение неопределенного периода времени.** Цена земли вычисляется по формуле:

$$\text{Цена земли} = \frac{\text{Размер арендной платы (рента)}}{\text{Величина ссудного процента}} \times 100\%.$$

Отсюда следует, что цена земли будет расти, если увеличится размер ренты, и падать в случае повышения нормы ссудного процента. Следует подчеркнуть, что спрос на землю (и вообще на недвижимость) резко возрастает в период раскручивания инфляции, а это ведет, соответственно, к росту цены земли.

Вопросы к экзамену:

1. Экономическая наука и экономическая теория: объект и предмет исследования.
2. Эволюция предмета и основных направлений экономической теории
3. Экономические агенты: сущность, основные виды
4. Экономические интересы: сущность, основные виды
5. Факторы общественного производства
6. Натуральное хозяйство и основные черты товарного производства
7. Товар и его свойства
8. Капитал: понятие, сущность, виды и формы капитала
9. Собственность: сущность, формы и виды собственности
10. Разгосударствление экономики и приватизация собственности
11. Сущность и типы экономических систем
12. Характеристика ключевых моделей экономики
13. Понятие и сущность предпринимательства
14. Организационно-правовые формы предпринимательской деятельности
15. Теневые экономические отношения в сфере предпринимательства
16. Функционирование предприятий
17. Заработная плата как факторный доход
18. Выплаты по программам государственной помощи
19. Поступления из финансовой системы
20. Распределение доходов и их дифференциация
21. Прибыль как факторный доход
22. Издержки: сущность, основные виды
23. Рынок и условия его возникновения
24. Происхождение денег
25. Преимущества и несовершенства рынка
26. Рыночный механизм и его элементы
27. Спрос, предложение и цена в рыночной экономике
28. Эластичность спроса и предложения в рыночной экономике
29. Механизмы и виды рыночного равновесия
30. Конкуренция: сущность и виды

31. Монополистическая конкуренция
 32. Олигополия
 33. Роль конкуренции в современной экономике
 34. Монополия и ее формы
 35. Экономические последствия монополии и антимонопольное регулирование
 36. Макроэкономика: сущность, предмет, особенности
 37. Национальная экономика
 38. Общественное воспроизводство: сущность, виды, модели
 39. Макроэкономические показатели
 40. Государственный бюджет: определение и структура, профицит и дефицит
 41. Банковская система государства
 42. Кредит: сущность, виды
 43. Сущность экономического цикла и его фазы. Виды и продолжительность экономических циклов
 44. Рынок труда: сущность и содержание
 45. Инфляция и ее виды
 46. Безработица: сущность, основные виды
 47. Рынок ценных бумаг. Сущность и виды ценных бумаг.
- Курс акции
48. Налоги: сущность, функции, виды и принципы налогообложения
 49. Экономический рост: понятие, виды и факторы
 50. Государственное регулирование рыночной экономики: необходимость, сущность, формы и методы
 51. Глобализация: сущность, противоречия, тенденции развития
 52. Земельная рента и цена земли

Св.план 2017 г., поз.303

Солина Екатерина Евгеньевна

Экономическая теория

Часть 2

Конспект лекций

Тираж 100 экз.

Москва, Копировальный центр PrintSide